优雅小主妇的理财生活

COAY Books

目录
Content

- 内容简介
- 不如把国家交给这个女人打理
- 你也可以成为椰风
- 我就是传说中生财又旺夫的小主妇
- 女人一生最重要的投资——婚姻
- 找个D等男人，培养成A等老公(1)
- 找个D等男人，培养成A等老公(2)
- 找个D等男人，培养成A等老公(3)
- 这个家，谁当家
- 夫妻本是同林鸟，困难来时怎能各自飞
- 新理财时代的“私房钱”
- 离婚的成本到底有多高
- 经营婚姻，防火防盗防“小三”
- 经济基础决定上层建筑
- 不得不说的“房事”(1)
- 不得不说的“房事”(2)
- 小夫妻的股海浮沉录(1)
- 小夫妻的股海浮沉录(2)
- 小百姓的财富故事会(1)
- 小百姓的财富故事会(2)
- 小百姓的财富故事会(3)
- 把未来的钱投资到现在(1)
- 把未来的钱投资到现在(2)
- 零角碎钞是筑建财富城堡的基石
- 穷主妇，富主妇——我的理财经验谈
- 有多少思路，就有多少财路
- 理财，没有最早，只有更早
- 和有钱人站在一起
- 钱包里只留一张卡
- 当好守财奴

- “亲兄弟”更要“明算账”
- 3万搞定小户型——我的装修省钱大计
- 做一个精致又经济的小女人
- 男人赚钱就是要你花
- 在困顿中也要绽放女人的优雅
- 做女人要像妙玉一样精致
- 为自己的美丽做加法
- 家有小女初长成
- 省钱生个健康宝宝
- 母乳喂养是最优质的选择
- 给孩子治病也要“抠门”
- 培养财商，许孩子一个美好未来

内容简介

我就是传说中生财又旺夫的小主妇！

经济和优雅，就像鱼和熊掌，不可兼得，但你可以在两者之间找到一个最佳平衡点。为了找到这个平衡点，我们每个人都需要在学习、探索、实践理财理家之道。可爱的小主妇椰风在学习的过程中实践，在实践的过程中探索，成功、教训、喜悦、遗憾……一股股冒出，最终汇成了《优雅小主妇的理财生活》一书。这本书不讲高深的经济理论，也没有让人头大的枯燥数据，只是在用心去讲述自己的感悟和体会，希望能给姐妹们带来一些帮助。

理财是一个很快乐也很简单的事情，人人都可以做到。做一个生财旺夫的小主妇也不算难，只要用心去经营生活、经营家庭，无论面对困境还是面对挫折，都能以积极的心态去面对，不抛弃，不放弃，更不要逃避。

不如把国家交给这个女人打理

精彩书评

不如把国家交给这个女人打理

向天笑

家，是寻常百姓家，70几个平方，比不得别墅豪宅；人，是普普通通人，机关小职员，比不得巨商大贾。

然而，淡若椰风却用她的聪明和智慧、温柔与体贴、细心加耐心巧妙地经营着自己的小家，使它别风味，盎然生趣，处处让人感受到爱情的浪漫、家庭的温馨、生活的美好。

在许多人的眼里，生活是什么？生活就是一团麻，总有那解不开的小疙瘩，一桩烦恼事才下心头，另一桩不如意又上眉头；生活就是一杯水，无滋也无味，岁月便有如流水般飞逝；生活就是一台黑白复印机，今天是昨天的重复，明天是今天的翻版。

淡若椰风却与众不同。她有仁心妙手，生活中的困难在她面前迎刃而解；她有经济头脑，往水杯里不断加糖加奶加咖啡，让日子过得有滋有味；她有生花妙笔，把自己的人生描绘得光彩照人。

嫁了个没钱没权的男人怎么办？没关系！可以把他调教成A等老公。婆媳关系紧张怎么办？没关系！把婆婆既当领导又当小孩，舍得赞美还要恰如其分地吹拍逢迎，一切OK。经济捉襟见肘怎么办？没关系，学会理财，一个钱能变成十个钱；善于花销，一个钱能抵十个钱……

就这样，淡若椰风一家月入不过几千元，不必劳筋骨、饿体肤、苦心志，就能轻而易举的在南昌这个省会城市拥有三套房产，时不时还美美容、健健身，小日子过得小资而富有情调，一家人和和睦睦、甜甜美美。这样的生活怎能不让人艳羡得口水直流。

临渊羡鱼，不如退而结网。那些富豪的生活对我们这些小百姓而言，具有不可复制性，也无任何参考意义，我们不妨读读淡若椰风的

《优雅小主妇的理财生活》，学学怎样像经营一个企业一样经营自己的家，如此，你也能过上优雅而从容的生活。这本书文字风趣，内容平实，记录的故事件件都是我们熟视已久却从未悉心体味的。读罢后，我们会莞尔一笑——原来生活中藏着这么多哲学；我们还会为作者的才思叹服——运用小小的机智，便能获得生活中大大的满足。

古人常言：治大国如烹小鲜。又言：齐家治国平天下。看来，治国与治家一脉相承、情理互通。我常疑心，如果将所有的国家都交给女人来治理，世界会不会比现在好得多。因为男人多半好高骛远尚空谈，每天只知谈天说地甚至扯到外星人；管理家务却是外行，五谷不分，四体不勤，非但不问柴米油盐，甚至连自己的短裤袜子都厘不清。女人则心细如发，机警擅变，能将复杂的矛盾轻松化解，能使纷繁的事务井井有条。所以这本书不但适宜女人读，更适宜男人读，平天下前先脚踏实地学学如何齐家。

你也可以成为椰风

编辑推荐

你也可以成为椰风

生活中不缺少美，而是缺少发现美的眼睛，有一双发现美的眼睛，枯草落叶也是诗情画意。生活中不是没有优雅，而是缺少优雅的心态，拥有一颗优雅的心，平凡的日子就会是琴键上轻盈跳跃的音符。生活不是不能经营，而是缺少经营的理念，有了经营的理念，生活处处皆经济。

幸福是什么？有人说是早上能醒来，晚上能睡下，中间能干自己喜欢的事，且不愁吃穿。这样的幸福指数，对于终日奔波苦的普通大众来说，实在难以企及。早上醒不来，晚上睡不着，因为要养家糊口、养车供房，中间不得不干着自己不喜欢的工作。所以有感叹：生容易，活容易，生活不容易。对现代女性来说，艰难更甚--工作“三必须”：枯燥的工作必须无休止地做，男上司讨厌的眼神必须极力去忍受，同事之间八婆的话题必须违心地参与；家庭“三需要”：小孩成长需要培养好，婆媳关系需要处理好，老公身心需要照顾好。唉，容易吗？！柴米油盐酱醋茶，女人三十豆腐渣？

面对挫折，深邃的哲人说，哭是一天，笑也是一天。面对生活，草根的椰风说蓬头盖面是一天，优雅精致也是一天。中国人一贯讲究革命乐观主义精神，当然会选择优雅地笑对生活。但知易行难，怎样才能优雅呢？特别是对于大多数既没有很多钱，又没有很多空闲时间的小主妇，怎样才能优雅呢？

这个问题，《优雅小主妇的理财生活》一书很好地给出了答案。书作者椰风平凡的就像大街上的你我一样，要上班挣工资，要照顾家人生活，盼着股市里的钱能早日解套，为省钱搞装修而和“奸商”斗智斗勇，梦想着能一月三十天、天天到不同的出租屋去收房租……，只是这一切，椰风都是带着优雅的心态去面对，因为她懂得爱，爱自

己，爱家庭，爱生活。生活就是一面镜子，你带着爱去面对它，它也就返还给你一片爱。用心经营生活，用爱经营家庭，椰风自然就能在投资理财的惊涛骇浪中优雅搏击，衣带飘飘，片衣不湿。

优雅的张爱玲告诉我们，出名要趁早，不然来得太晚的话，快乐也不会那么痛快。优雅的椰风也告诉我们，理财要趁早，不然反应太慢的话，商机早从你身边溜走。优雅理财须趁早，青春作伴好还乡。你，还在犹豫什么？

你就是椰风，椰风就是你！

我就是传说中生财又旺夫的小主妇

自序

我就是传说中生财又旺夫的小主妇

很多次拷问老公，俺是不是他这辈子最明智的选择？他看着我圆圆的“面包脸”，总是忍笑不语！看他都快忍出暗伤了，我气得七窍生烟，忍不住又要敲他几个“毛栗子”，然后苦口婆心地给他“催眠”：他今生今世最明智的选择就是娶我做老婆，而我最大的骄傲就是成功“改造”了他。想当初，我沙里淘金，发现了这位“土里刨食”的小农后代，不辞劳苦，十年如一日，一手把他打造成了人见人夸的好丈夫。

总而言之，言而总之，娶我做老婆，是他上辈子修来的福气，因为俺就是传说中生财又旺夫的小主妇：理财当家样样精通，性格温柔又贤惠，模样也还算周正，上得了厅堂，下得了厨房……捂嘴偷偷笑一下，说得我有点儿发飘，好在这年头吹牛已经不用上税了。

不过，这也不全是我自吹自擂。你看，俺和宝哥（也就是俺老公）两个人都是穷人家的孩子，结婚之后白手起家，不靠不要、不偷不抢、不贪不占，兢兢业业、老老实实地赚钱、投资、理财，在南昌这个消费型的城市立住了脚跟，生活也过得蛮舒服。在市里拥有了三处房产，一套自住，两套出租；股市中有笔小小的资产（当然，在今年绿油油的股市中已然大幅缩水），还有一点点基金；家里每个人都有一两份保险……虽然我们小户人家的这点骄傲和幸福在有钱人眼里不值一晒，但在宝哥和我眼里，这可是我们俩一个铜板儿一个铜板儿地攒起来的。从当初的一穷二白到现在这个规模，俺这个一家之妇怎么说也算是小有成就吧？

当然，在积累家庭财富的过程中，我并没有把自己变成一个女葛朗台，而是左手理财，右手理家，悉心打理我们的三口之家。首先从改造宝哥入手，几年的时间，把他从D等男人培养成了A等老公。同时，也没忘了对下一代的养育工作，我们的宝贝女儿小希是个健康、

独立、快乐的小孩，正一天天茁壮成长。最让我骄傲的是，俺婆婆和我们住在一起，但我们相处得很融洽，虽然偶尔有些小矛小盾，但已经让身边的好多“儿媳妇”羡慕不已了。可以毫不夸张地说，“宝哥•椰风”组合的每一天都充满了乐趣和温情。

这么综合评判下来，我左看右看也应该算一个旺家的小主妇吧?

椰风也曾看过一些主妇，自诩是享受生活，追求高尚的品位，追求女人的优雅。但如果没有足够的经济实力做后盾，这就是典型的“打肿脸充胖子”，这种优雅、优质就是建立在沙滩上的城堡，一波潮水袭来，便会荡然无存。还有一些主妇，在外忙着赚钱，在家忙着省钱，忽略了赚钱的目的是要提高全家人的生活品质。她们的理想是：等有一天，我攒够了钱……但是，人们对金钱的追求是永无止境的，明日复明日，最后变成了遥不可及的飘渺，到头来发现自己一辈子都在做“钱奴”。

鉴于以上两种主妇的“血泪教训”，椰风自打走马上任成为小主妇之后，就定下了自己的“施政纲领”：一边赚钱理财，一边提升生活的品质。经济和优雅，就像鱼和熊掌，不可兼得，但你可以在两者之间找到一个最佳平衡点。为了找到这个平衡点，我一直都在学习、探索、实践我的理财理家之道。于是，在学习的过程中实践，在实践的过程中探索，成功、教训、喜悦、遗憾……一股股冒出，最终汇成了《优雅小主妇的理财生活》一书。这本书不讲高深的经济理论，也没有让人头大的枯燥数据，我只是在用心去讲述自己的感悟和体会，希望能给姐妹们带来一些帮助。

理财是一件很快乐也很简单的事情，人人都可以做到。做一个生财旺夫的小主妇也不算难，只要用心去经营生活、经营家庭，无论面对困境还是面对挫折，都能以积极的心态去面对，不抛弃、不放弃，更不要逃避。同时，牢记以下八条“小主妇幸福理财法则”：

女人最重大的投资项目就是婚姻，改造丈夫是一辈子的工程。

家庭的和谐是创造财富的基础。

健康是“1”，财富是“0”，有了健康这个“1”，财富的“0”才有意义。

生活中不缺少财富，而是缺乏发现财富的眼睛。

一寸光阴一寸金，寸金难买寸光阴。时间是可以产生财富的，但是财富产生不了时间。

金钱只有“转”起来才能增值，让金钱闲置就是在“犯罪”。

孩子是家庭最重要的投资，这里所说的投资不是指金钱，而是心思。

金钱是手段，快乐是目标，不要把手段当成最终的目标，更不要总把快乐留给以后。

当你将这些法则运用到自己的生活中时，你收获到的就不仅是财富，还有更从容的生活和更丰富的人生。

生活在于过程，人生在于体验。和很多姐妹一样，椰风只是一个普通的小主妇，我所讲述的，也许就是你正在经历或是将要经历的。希望我的书“横空出世”之后，会有更多生财旺夫的小主妇成长起来。

2008年12月于南昌

女人一生最重要的投资——婚姻

第一章

女人一生最重要的投资——婚姻

金钱从来不能与爱情画等号，但是如果学会用经济的理念来分析爱情，也许进入婚姻殿堂之后的爱情会走得更远。婚姻是人生的重要一环，也是人生最重要的一项投资。但婚姻又不同于投资：投资赔了，损失的只是金钱，那是身外之物，还可以再赚；婚姻失败了，往往会影响一辈子的幸福。

就像生意一样，婚姻也是需要经营的。很多人做生意时有永远用不完的精力和热情，但在面对婚姻时，却永远是听之任之、顺其自然的态度，仿佛结了婚就万事大吉了。其实，经营婚姻比经营生意复杂多了，所以更要有耐心、有理性、有计划、有目标。

找个D等男人，培养成A等老公(1)

1. 找个D等男人，培养成A等老公

虽然说女人的幸福不能全部维系在一个男人身上，可是幸福美满的婚姻却是所有女人都向往的。

婚姻就像投资，找老公就是选项目。投资，就要找一个好项目；找老公，就要找一个好男人。但是好项目大家都关注，投入成本高，还不一定能抢到手；好男人，一样很多人关注，还没有到眼前，就被别人抢跑了。好项目，好男人，下手没有最早，只有更早。

社会越来越进步，女人越来越能干，越来越优秀，可是好老公却越来越难找。看看那些征婚的女性，大多是容貌俊秀、体态婀娜、学富五车，唯一的不足就是年龄越来越大。都说“男人三十一朵花，女人三十豆腐渣”，难道我们真的已经进入了传说中的“剩女时代”？

很多女人在不停筛选老公候选人，不知不觉中消耗掉了自己的资本，转眼就年过三十，男人三十而立，女人三十必须有个男人才立得起来。看到这里，很多有独立意识的女性一定要对我拍砖了，呵呵，我没有别的意思，这个观点仅适用于像我这样思想守旧的小女人。

投资的时候找不到好项目，你可以退而求其次，因为项目是可以培养的，把握好时机，下手稳、准、狠，你也能捞到一个赚钱的项目。同理，找老公也是一样，A等男人不多，但是A等老公不少，这些都是从B等、C等、D等男人中培养出来的。这样投资小，成效还很明显，非常符合当今社会的发展需要。没办法，想结婚，那就找个B等、C等、D等男人培养成A等老公吧。当然，这对你的“老公经营能力”是一个很大的考验。

曾经的我一向以A等女人自居，上得了厅堂（能说普通话、认得中国字），下得了厨房（会煎荷包蛋、能煮白米饭），一直伸长脖子等着A等男人脚踩七色云彩、身披黄金战甲、手托大钻戒向我求婚。但是，说一个粗俗的比喻，青春就像卫生纸，看着好多，用着用着就

没了。有一天，我看着用了一半的卫生纸，突然就联想到了自己的青春，便赶紧调整自己的择偶思路。

于是，宝哥这个D等男人（希望老公看到这里不要骂我，嘿嘿）就出现在我的视线里了。其实，宝哥一直都在我身边晃悠，只是我之前眼高于顶，他那矮小的身影落不进我的瞳孔里。老公是我的前同事，他比我早参加工作一年，我刚刚走上工作岗位，就被他“瞄”上了，对我觊觎已久。

那时候，大家都刚参加工作不久，对环境也不熟悉，生活条件比较艰苦，什么娱乐活动都没有，宿舍里也没有电视，他就把他唯一的小电视借给了我。然后，他顺理成章地到我的宿舍看看电视、聊聊天，无事献殷勤。偶那时候也是一个前途大好的“革命女青年”啊，刚刚参加工作，怎么能那么快沉溺于卿卿我我的情情爱爱中去呢？

正好有一天要出差，时间还挺长，我就赶紧把电视还回去了；等出差回来后，也坚决不要他的电视机，装成一副刻苦钻研业务的样子，夜夜都在办公室待到快睡觉才回来。让他碰了个不软不硬的钉子，他也没什么动作了。

其实，他要是再高那么10厘米，模样再周正那么几分，学历再高那么一个台阶，家境再好那么几个层次，再来点儿大侠乔峰那样的男人豪气，俺也就顺水推舟了。（汗一个先，这样的男人轮的到我么？）

眨眼间就过两年了，等到连电线杆都不愿成为我男朋友的时候，回首望去，依然深情款款对我的只有他了。思来想去，俺的资本也不太多了，再不抓紧，可真得到大龄女青年那堆儿去了。就是他吧，改造改造，说不定还给培养成了极品男人，再不济也可以骑驴找马。（继续汗，我似乎太不厚道了。）

老公还是自己的好，再差的男人，成为你的老公之后，你也会当成一块宝。所以，谈恋爱之后，我就开始了“老公改造计划”，以韩国美容师的眼光对他进行包装、改造。

身高增加10厘米是不可能了，模样再周正一点儿更加不可能（除非去整容），只好尽可能用衣服包装他。人靠衣装，佛靠金装，包装他的原则是：买对的，更要买贵的。这是打扮男人最经济的手段，尤其像宝哥这种“其貌不扬”的男人。一身上千块钱的行头，让他不好意思驼背、凸肚，稍有疲态，我就严厉批评：“穿上龙袍不像太子。”这价格高有价格高的好处，至少还可以当一件塑身衣。经过一段时间培训，终于能站如“矮松”、坐如“闹钟”、睡如“弯弓”了，不高的个头一挺起来就显得高了两厘米。也就这样了，我也不能要求太高。

其实，这些改造都是外在的、低层次的改造，才华与内涵才是男人的魅力所在，这方面的改造就要好好花点儿心思了。

当初宝哥给我的印象是一个书虫，害得我差点儿以为他是个博学多才之士，后来才知他仅仅和金庸、古龙、黄易比较熟而已，这些大侠封笔之后，宝哥饥不择食，连网上末流写手的小说也会看。这些小说无外乎是某某门派被灭门，独独留下一个身赋异秉的少年逃生，机缘巧合学得绝世武功，复仇……在这个过程中，无数美女爱上这个他，主动献身，最终仇家死了，美女左拥右抱。

找个D等男人，培养成A等老公(2)

这也许是天下男人的美梦，但宝哥这辈子都没有美女环伺的机会了，呵呵，有我在一旁虎视眈眈呢。韦小宝似的美梦刚刚开始，我立马很不适宜地出现，丢给他一堆《南风窗》、《三联生活周刊》、《经济观察报》等等我认为有品位的杂志和一些书籍。2007年股市一片火红的时候，我还给他买了一堆股市入门书，如今股市“绿油油”的，这些书已经满是尘埃，把宝哥打造成巴菲特的计划算是彻底搁浅了。

幸好宝哥对自己工作还能得心应手，自己的工作项目全单位无出其右，当然，他们单位从事这个项目的人员不超过6个。2001年起，单位开始进行大规模技术改造。这是一段艰苦的岁月，工作强度很大，宝哥经常晚上加班到深夜，甚至通宵达旦。对此我相当支持，男人就应该以事业为重，我主动做好后勤工作，也不要求宝哥给我“早请示晚汇报”了，让他全身心投入到项目改造中去。过去默默无闻、不起眼的宝哥，在这次技术改造中崭露头角。随后又在我的鼓励下到东北一年，忍受冬天的寒冷和狂风，也忍受着两地相思之苦，独立承担了一个项目的改造，之后又到东欧的一个小国参加了援建工程。一圈儿下来，宝哥在这个行业中也算是小有名气了，朋友们都称我挖了一个宝，哈哈，这难道不是我悉心打磨出来的珠宝吗？

“旺夫”这个词虽然有迷信色彩，但实际上就是说聪明的小主妇会想办法把老公的潜能调动起来，让老公在为人处世方面变得成熟稳重，在事业上能顺利发展。这不就离咱们的“嫁A等老公”的理想不远了吗？套用一句广告语——他好，我也好！

老公事业有成，这就够了吗？且慢，这种老公要么是赚钱的机器，要么就容易三心二意，恐怕没有哪个女人可以大方地把自己培养出来的老公拱手相让吧？好女人可不仅仅是培养好老公的学校哦！

在事业上尽自己所能地帮助老公的同时，我不忘加深宝哥对《新三从四德》文件的领会。所谓“新三从四德”，就是广大女性网友们总结出来的“太太出门要跟从，命令要服从，说错了要盲从；化妆要等得，生日要记得，打骂要忍得，花钱要舍得”。

真正的领会是要落实在行动上的：太太出门要跟从——怕我乱花钱；命令要服从，当然，不服从的时候，我一般以“将在外，君令有所不受”的理由原谅；说错了要盲从，买股票的时候，他盲从了我这个股盲，股价大跌，损失惨重，招致我一番贬损；过生日，除了结婚第一年我见过玫瑰，之后的每一年生日只能看到一把菜花——看完之后还能吃；花钱确实比较舍得，因为存折、信用卡是要上交给我保管的……

经过一番调教，宝哥基本上成了一个爱家的好男人，不抽烟不喝酒，不花天酒地，不藏私房钱，下班就回家，最多上网打打麻将……

“老公改造计划”大功告成之后，女人们就可以享受当初的投入所带来的回报了。

原以为宝哥是一个粗枝大叶的男人，却也有点点滴滴让我感动。怀孕的时候，我经常给宝哥培训月子护理课程，什么产妇不能沾凉水啦，不能晚上休息不好啦，要吃补血的东西啦……宝哥很是不耐烦，也难怪，我都不知道和他说的是第几十几遍了。但我还是担心在最重要的时候不能得到很好的照顾。

找个D等男人，培养成A等老公(3)

刚生完宝宝那天，我很兴奋，宝哥抱着和他长得“一模一样”的宝贝，又是兴奋，又是惊奇，又是开心。婆婆从老家过来照顾我和宝宝，因为婆婆年纪大，我们没有让她到医院来，所以只有宝哥在医院照顾我和宝贝。

宝哥忙上忙下，单是拎水就跑了四五趟，除了把热水瓶装满，还把热水放凉用于洗漱。虽然是小事，但真的让我感动，原来他早就把我说的记在心里了，也是这样做的。

晚上，宝贝一会儿要吃，一会儿要拉，全是宝哥伺候这个小祖宗。这个“好习惯”，宝哥一直保持到如今，所以现在宝贝晚上要有什么事情，一睁眼，张嘴就是老爸。我这做妈的，乐得继续睡觉，做我的春秋大梦。

说了这么多，各位姐妹们评判一下，看我的宝哥是不是算得上一个A等老公呢？嘿嘿，我的要求不算高，已经挺知足的了。

最后提醒想结婚的姐妹们一下：选择D等男人虽是女人屈服于现实的无奈选择，但还是要仔细甄别一下这个男人的本质：是否诚恳、朴实、上进，是否有赌博等不可原谅的恶习。如果这个男人缺少那些做人的良好品质，又有一些恶习，请一定要远离，不要以为自己是救世主，不要认为什么样的男人你都能改造得了。

优雅小主妇私密互动

cindy8484：男友家里条件很一般，可以说是不好，但是对我很好，也是个好男人，我家人都喜欢。现在男友和我一起回到我的家乡，他工作，我准备开店做生意，马上就开业了。但谈到结婚的事情我就很发愁，没有房子，他家里也拿不出多少钱，虽然我家里有几套房，就算买新房子也不成问题，但是他会觉得没面子，而且我们家人心里也会不痛快，女儿嫁人，男方连房子都没有，在我们这边也太说不过去了，真是愁得不知道怎么办！

淡若椰风：男人多半要面子，未必是坏事。其实对你们来说，房子本不是问题，你们都认为男人应该承担更多的责任，尤其是经济责任。

此事在你，如果你认为他是有责任感、正直、踏实肯干的男人，能给你温暖的未来，我建议，不要在意房子的问题，多和他沟通，先结婚，然后再置业也是可以的。你心理上一定要否认“男人必须买房才能娶老婆”这个观点，因为男人有足够的时间等待婚姻，而女人很容易就老了。

yebin1019：我167厘米的身高，男朋友只有170厘米多点，如果跟他结婚，我就完全没有穿高跟鞋的乐趣了。我们俩的感情可以说是“马拉松”式的，我们是高中同学，大学时走到一起……都有六七年了，我们还没有结婚。我总是犹豫，最主要的还是因为身高，当然不可以跟他说。每每看到别人都是小鸟依人，很是羡慕……他很体贴，同学们都说他稳重，的确，他做事情都要三思而后行。工作几年了，总觉得自己一直很依赖他，但是又不想这样结婚，总觉得看到这样的两个人，别人会怎么想呢？可能是我自恋一点儿，加上周围人的赞美、恭维，感觉自己整体还不错……总是在郁闷之中，因为在大家看来，我可以找到更好的。我发现自己对他的依赖大于爱……我们在一起更像是情人，总觉得没有夫妻之间那种踏实的感觉……

淡若椰风：想问问你，一双鞋，是漂亮重要，还是合脚重要？答案你自己明白。如果你只是因为身高的问题而不想结婚，那我告诉你，我是166厘米，我老公168厘米，你男朋友至少上了170厘米。两人相处，你觉得是个头相配重要，还是心有灵犀重要啊？

这个家，谁当家

2. 这个家，谁当家

结婚以后谁管钱?

想必很多姐妹都为家庭“财政大权”的问题和老公进行过“双边会谈”，激烈的时候还会发生“两伊战争”。“财政部长”这个职位看来还挺吃香的。

其实，这项工作最吃力不讨好，偏偏很多夫妻争论不休，仿佛谁管钱谁在家里的地位就高，每每争到最后，说不定还要“兵戎相见”。我也不能免俗，我和宝哥结婚不久，就展开了“财政争夺战”。

虽然我在刚刚开始恋爱时就向宝哥宣布“由我来管钱”，但我知道我的数学不怎么灵光，1+1都经常被我算成3，那点儿微薄的家底子，算过N遍也算不清楚。（不好意思，给我几分钟，让我去点点存款，我又不记得俺家存折上还有多少钱了，够不够俺闺女的学费和保险费。）

宝哥深知我的算术能力，他经常被拖着“清算家庭资产”，不胜其烦。虽然我多次提出要掌管财政大权，但宝哥不管我如何威逼利诱，坚决不松口。我又不是一个能沉得住气的人，没过多久，我就明刀明枪地和他“开火”了。

“不让我管钱，我怎么能有地位？不让我管钱，我没有面子！！！”这虽然完全不是理由，可我却喊得气壮如牛。宝哥的“太极推手”着实练得不错，从来不和我硬碰，我的招术打出来，基本上就像泥牛入海。那时我们还在同一个单位，双方的工资、福利等等谁也别想藏一分钱。经过漫长的多回合拉锯战，都没有明确家庭的“财政部长”职位人选，不过值得欣慰的是，宝哥花出去的每一分钱都在我的掌控之中。

话说回来，宝哥确实是个21世纪的好男人，不抽烟不喝酒，唯一的爱好就是上网打打麻将，所以他的日常花销让我无可挑剔。可是我

的支出，不用他批判，我自己都要经常检讨检讨。就比如上淘宝买衣服，一看到图片，我心里就要狂长草，忍不住就要买，一买就是一大堆；可往往收到的衣服就是最强效的除草剂，心中的草基本上除干净了，因为实物和图片的距离真的很遥远，但我还说不出来差距到底在哪儿。不过，心中的“败家”念头就如野草，那真是“野火烧不尽，春风吹又生”，看到了美图，我依然不争气地动心，然后又是疯狂“败家”，然后又是新一轮的“拔草运动”。

其实，理财的确是一个需要每个人慢慢去摸索的过程，找到适合自己的方法才行。宝哥和我都不是财经专业毕业的，所以刚开始的时候完全不知如何理财。宝哥是穷苦人家出身，“节省”是他刚参加工作时唯一的理财办法，1997年底，刚参加工作一年半的他居然存了一万块，要知道那时他的月收入也不过800元。我那时是个没心没肺的小丫头，存款到了1000元，都能让自己美得冒泡泡，但那之后钱就存不住了，不是买衣服就是买包包。宝哥和我恋爱后，完全被我拖下水，存款的数额不断减少。不过，那时候正好赶上了福利买房，我们两个人的资金全用上了，所以我想乱花钱也没有了。

过了一阵子，两个人的资金又有了富余，潜藏在我心底的购物欲又冒了出来。不过，刚冒了一个小头，宝哥就严肃地告诉我，要装修房子，然后风风光光地娶我进门，于是，担心嫁不出去的我马上收敛身心，省钱搞装修了。

宝哥不爱花钱，更不愿动脑筋装修，而我正好相反，装修就我一个人操持了。大笔大笔的钱哗啦啦地砸进房子里，我们每个月的工资很快就“物化”成3盏灯、5个盆、6个水龙头……那段时间，我才深刻明白什么叫捉襟见肘，每个月发工资那天是我最企盼的日子，心情就像灾民等待开仓赈粮那样急迫。那样的生活也让我深刻明白，工资就像一眼泉水，虽然不多，但用之不竭，所以，我再也不轻言辞职、自己当老板这些话了。

现在回想起来，要感谢那段买房、装修的岁月，虽然窘迫，但是至少钱花得值，否则，估计那些钱会被我全部败光。所以，在工作初期的时候，不懂理财不要紧，喜欢花钱也不要紧，但一定要找一个值得花的事情。如果这个事情花掉了足够多的钱，也就没有太多的钱能让你“零花”了。

渐渐地我想明白了，更“会”花钱的人才能当家庭的财政部长。只要能够合理支配钱财，何必计较谁管钱这个问题呢？想明白之后，我们家的财政大权就像我国的一个外交方针：搁置争议，共同开发。没有明确谁是财政部长，两个人都可以随时调用资金，前提是必须告知对方。当然，我和宝哥属于比较会过日子的“柴米夫妻”，也没有什么见不得光的花费，而且在理财观念、消费观念、双方亲友财务支持等方面都比较一致，所以也没有出现更多的问题。

其实，看过很多文章，大多数夫妻在支出方面的争吵，主要是在给双方父母的钱这一点上。我想在这点上，姿态高点儿会更好。

谈恋爱时，我家里发生重大变故，我对自家的援助可以说是不计成本，从2000年至今，援助?里的实物和钱财累计不少于35万，这些都不可能会有回报，当然我也不可能要求回报，因为父母把我们养大，这个恩情是多少钱都买不来的。对于我的这些行为，宝哥毫无怨言，因此对待他的亲人，我会很主动地给予经济支援。所以在给父母钱财方面，宝哥对我也非常满意。但我知道，比起他，我做的其实还是欠缺很多。

优雅小主妇私密互动

crane524chen：我目前结婚不到一年，在SZ无任何房产，也没进行任何投资，觉得生活没什么目标和方向，SZ的房子现在贵得都不敢买。老公的收入比我高很多，我的迷茫可能在于和他的差距怎样缩小！

淡若椰风：女人要有这种观念：自己的钱是自己的，老公的钱也是自己的，当然，反过来说也是一样。我换了一份工作后，和老公的

收入差距开始拉大，他的收入几乎是我的两倍了，但是我从来没有收入决定家庭地位的观念，宝哥也没有。夫妻在家庭中都是平等的，不要害怕自己收入低。学会打理家庭资产，学会让家庭充满快乐和温馨，谁会说你仅仅因为收入少就在家庭中不重要呢？

夫妻本是同林鸟，困难来时怎能各自飞

3.夫妻本是同林鸟，困难来时怎能各自飞

婚宴上，司仪问新娘：“你愿意嫁给他，并且无论贫穷或是疾病，你都一如既往地爱他吗？”所有的新娘都不假思索地说：“我愿意。”

这是姐妹们在看电影时最喜欢的场景了，那代表一段幸福婚姻的开始。但生活从来都不是如此简单的，“我愿意”这三个字的分量到底有多少？你真的能做到无怨无悔？无论贫穷或是疾病，你真的能一如既往地爱他吗？你真的能对爱人不离不弃，一辈子相守吗？

冬冬是我的大学室友，大四那年，已经被保送研究生的她，选择了同学松——一个患小儿麻痹症的男生作为自己的爱人。当时，我很佩服冬冬，选择爱情不惧世俗的眼光，追寻内心的真爱。

研究生毕业后，冬冬随松去了上海并结了婚、安了家，很快就有了一个虎头虎脑的儿子。童话中，通常会用“王子和公主从此过着幸福的生活”作为结尾，因为婚后的生活不是童话的语言能够描绘的，生活的艰辛往往从结婚开始。

松硕士毕业后，顺顺当当考上了博士，女生们每回和冬冬笑谈，说：“你不用读书了，轻轻松松也是个‘博士后’。”冬冬的脸上尽是笑意，却没想到松因这个“博士”而改变了。因为和导师闹翻，且又不肯请客送礼，松读博士读了五年都不能毕业。

中国有句古话叫“福无双至，祸不单行”，有时候，不幸会接二连三地降临到人们头上。这时候，你千万要挺住，因为总有雨过天晴、柳暗花明的那一天，老天爷从不故意刁难某一个人。但松却因为这些打击而消沉起来，博士不能毕业，就业又不顺利，在一次次的挫折中，本来就因小儿麻痹症而藏在心底的自卑变得更加深重，松像一只鸵鸟一样把自己埋起来，消沉落寞，不愿出门，不愿求职。有同学想帮他找找工作，让他传一份简历，他都一拖再拖。

看着心爱的丈夫如此，冬冬怎能不心疼？心疼又会演变成心痛，但冬冬却是坚强的，不抱怨、不责怪，她相信自己的丈夫只是一时困顿，冬冬依然温柔细致、小心翼翼地呵护松的自尊和自傲。在外面，冬冬也从不向任何人提起这些事；她用自己努力工作换回来的薪水，承担家庭的全部开支，把家里打理得井井有条，儿子的教育也从未放松过。同时，也没忘了帮助丈夫走出自卑的阴影，还积极替他寻找适合的岗位。最后，在同学的帮助下，松在一家公司找到了一个技术工作的职位，尽管屈才，但好歹也是走出了第一步。松的自信一点一点找回来了，冬冬总算舒了一口气，这个家庭也逐渐过上了幸福、安稳的日子。

后来，南昌一所大学的研究所邀请松加盟，和妻子商议之后，喜欢从事科研的松选择了回南昌。冬冬也辞了本来很好的工作，和丈夫一起回到南昌。不久之后，冬冬和两个朋友合伙投资30多万，在南昌开了一家高级美容院，专心打理美容事业。当年，他们就在南昌买了房，如今儿子都读小学了，家庭依旧幸福美满。

幸福的家庭都是相似的，不幸的家庭各有各的不幸。面对困难，作为妻子、作为母亲，你选择什么样的心态，就会有什么样的结果。如果你是乐观的、坚强的，那生活最终会给你满意的回报；如果你悲观、消沉，那生活回报给你的肯定是更阴冷的“寒冬”。冬冬的坚韧顽强，让整个家庭走出了困境。对老公，她付出了很多，始终不离不弃，我们姐妹们见面聊天，从来没听到过她说一句抱怨的话，她永远都带着明媚的笑，絮絮地说儿子的成长、丈夫的研究工作和她自己的美丽事业。家庭的和谐，也给她的生意带来了好运，她开的这家美容院，如今已有十多个加盟店了，生意做到了我们江西的好多地方。

如果说老公是家庭中的顶梁柱，那么，妻子就是这根顶梁柱的基础。老公做生意失败，或者工作上不顺利，或者生病，这是最让小主妇们揪心的事情。不过，这种困境，也是对我们小主妇的一个考验。“有福同享，有难同当”，说的不只是兄弟、朋友，更是夫妻。我说

过，如果你是乐观的，生活肯定会给你满意的回报，面对困境，只要夫妻共同努力，总会有变好的那一天。这时候，做妻子的千万不要给丈夫“火上浇油”，最忌讳冷言冷语加嘲讽，要做好丈夫温柔的后盾，细心维护男人的自尊心，要用十二分的热情鼓励老公，要让他知道：只要坚持，只要奋斗，希望的曙光就会来到。

要记住，老公就是一个长不大的孩子，需要你付出母亲般的温柔和耐心，你的鼓励就是他不竭的动力。

优雅小主妇私密互动

三文鱼巧克力：我和老公都不是正规单位的，我从怀孕到小孩3岁这段时间一直没工作，最近才到家附近的一个小公司上班。老公从去年9月跟合伙人分开之后就没再出来做事，两个人不工作的时候基本就得“吃老本”，这种情况对于女人来说是非常不安全的。今年以来，我们两人的矛盾也特别多，老?一度迷恋上网，因为这些原因我们老吵架，我差点儿就失去了继续在一起的勇气，但是想想可爱的孩子，一切只有忍耐，真的想让理智的椰风给我一些建议。我老觉得老公的失败是因为我这个做老婆的没有“调教”好，我到底应该怎么办呢？结婚以前，我们的生活质量还是比较高的，结婚以后越来越倒退，这种落差让我们很不适应，现在的状况基本就是我们都在避免谈实际的话题，但是逃避没有任何作用……请椰风给点儿意见好吗？

淡若椰风：关于你老公的工作这个情况，我感觉和我弟弟前一段时间，确切地说是这10年间的状况很相似。10年前，他一时冲动辞掉了公职，然后从2000年开始处于半失业状态。这期间我也很苦闷，经常口不择言地呵斥他，因为我觉得他不够上进，自己不努力。后来到了2005年，他才找到适合自己的道路，直到现在，他的工作终于比较稳定，收入提高了很多，各方面都有了保障，我也算松了一口气。男人在工作方面受到挫折，很容易一蹶不振，因为他们的事业心普遍比我们女人重。男人一旦消沉，就会觉得事业上没什么希望了，觉得很难再找到适合自己的工作，于是更加不愿出去工作，这样一来，容易

恶性循环，严重打击他的自信。这时候，女人要耐心，要拿出对孩子一样的耐心，要鼓励他，不能让他失去自信——男人最重要的品格就是自信。工作可以慢慢找，钱多钱少都不是问题，主要是让他乐观起来，如果自信回来了，赚钱就不是问题了。记住，其实男人失意的时候比女人、小孩都脆弱，有的人会用狂躁或不切实际的自傲来掩盖自己的忧虑。小妹，考验你的时候到了，希望你能挺过这一关，让自己的家庭迎来春天。

新理财时代的“私房钱”

4.新理财时代的“私房钱”

先给大家讲一个故事吧！

古时候，有位女子要出嫁，母亲就告诉待嫁的女儿说：“到夫家后，要拼命存私房钱，免得有什么意外，将来被休了，生活无所依靠！”女子嫁到夫家后，真的遵循母亲“教诲”，努力存私房钱。有一天，婆婆发现媳妇存了很多私房钱，大怒，让儿子休了媳妇。这个媳妇却没有任何难过悲伤，回到娘家后就告诉母亲：“娘说得真对！还好我存了许多私房钱。”

私房钱是一个颇具争议性的话题，夫妻双方都不喜欢对方藏私房钱，但是会有一些父母在儿子娶老婆、女儿出嫁之前“千叮咛万嘱咐”：“孩子，夫妻本是同林鸟，大难来时各自飞，要藏点儿私房钱给自己备着啊！”当然，大多数夫妻藏私房钱，不一定都是父母“教唆”的。

在古代，嫁鸡随鸡，嫁狗随狗，广大妇女同志们没有什么发言权。但现在，小主妇们已经全面“夺权”了，如今的家庭财政大权大多数都是由妻子掌控的。我就经常教导我们家宝哥：“你的就是我的，我的还是我的。”有时候，宝哥鹦鹉学舌：“你的就是我的，我的还是我的。”被我狠狠敲了一个“毛栗子”后，赶紧改正：“我的就是你的，你的还是你的。”既然如此，整个家的资产都是我的私房钱了，还用得着藏吗？

理财上有一句名言：不要把鸡蛋放在同一个篮子里。我跟老公曾经在同一家单位，为了避免“一荣俱荣，一损俱损”的状况，我换了一家单位，两只“鸡蛋”就这样分开了！离开原单位之后，宝哥的收入就不能时时掌握了，不过我有那么多的好姐妹在，她们都是我的眼线，宝哥单位发多少奖金、多少过节费，我当天就能知道。好多人都说，

找对象不能在本单位找，嘿嘿，各位明白这句话的深义了吧？真是至理名言啊——没办法藏私房钱。

宝哥“瞧不起”我猎犬似的对他监控，经常贬损我：“这点儿钱就让你激动成那样？”一副视金钱如粪土的样子，不过呢，我知道他其实也很爱金钱啊——谁不爱呢？

其实啊，我根本不用眼线监控，他那点儿收入我也能“门儿清”。只要喝点小酒，宝哥就会变得极度兴奋，滔滔不绝。记得有一次，宝哥喝完酒回到家，我坐在电脑旁，他就站在电脑旁，我上厨房，他跟着我到厨房，甚至我上卫生间，他还要站在卫生间门口不让我关门，向我汇报：薪水加了多少钱，又要发多少加班费，竹筒倒豆一颗不剩，整整说了三遍。从此以后，只要我想知道他的收入情况，给他灌点儿“黄汤”，保证他连短裤里藏的一块钱都会向我坦白。

说完老公的那点儿糗事，再给大家讲一个我同学的故事吧。晓芸是我的初中同学，初中毕业后就不读了，她泼辣能干、眼光准，敢闯敢拼，全靠自己打开天地，从小小服装店做起，越做越大。在半死不活的国企混日子的老公干脆辞了职和她一起开公司。五年前，两口子到上海淘金，每年的收入少说也有六七十万。虽然也不算特别多，但在我们“穷人”眼里，已经是天文数字了。

公司效益好，钱来钱去如流水，花起来也就痛快。而且，晓芸的老公喜欢打麻将，数额还越来越大。晓芸心里隐隐有些担心，在别人提醒下，悄悄存起了私房钱，开销上省一点，业务留存多一点，一年下来，居然存了将近30万元的私房钱，而且老公一点儿都没有发觉。

晓芸和老公的感情很好，存私房钱的初衷并不是不信任，只是担心老公打麻将上瘾，越赌越大，留点儿私房钱好应急。晓芸自己都没有想到，一个不大的夫妻店能有这么大的利润，一年的私房钱都比别人的年收入高很多，也暗自感叹原来的开销实在太大了。后来，晓芸又怕这么多钱让老公发现伤了感情，就偷偷买了一套小小的房子收租金。

哪知后来风云突变，我国的出口行业受到打击，两口子的夫妻店主要就是以外贸物流为主，好几个月接不到订单，资金一下紧张起来，幸好晓芸攒下了私房钱，卖掉这套小房子后，补足了资金缺口。现在，生意运转良好，利润不仅不减，还有所上升。

私房钱曝光后，老公不仅没有怪晓芸，还连连称赞她有远见，是旺夫、旺家之人。是啊，有这样的女人，做老公的只能没事偷着乐了！

其实，私房钱和家庭的关系，就如军队和国家的关系。军队是保障国家安全的，但如果军队过于庞大，导致军费开支过大，也会影响国家的发展。女人可以存一点儿私房钱，保证自己在婚姻中的安全，但是私房钱过多，势必会影响夫妻感情，甚至可能会导致婚姻的破裂。所以说，藏私房钱不要紧，但要有个度，有人曾经总结过四个原则，我在这里就借花献佛，摘编一下送给各位想存私房钱的姐妹们吧。

一是数额适度的原则。夫妻双方都有维护家庭、提高生活质量的义务，如果私房钱留得太多，必然会影响整个家庭的正常收?；如果太多，那就不能叫私房钱了，恐怕会有“谋反”的嫌疑。因此，攒私房钱应根据家庭收入情况而定，数额不宜超过家庭总收入的10%。

二是对家庭有益的原则。私房钱虽然是“隐蔽”的，但私房钱的用途不能“见不得光”，不能将私房钱用于赌博等不当消费和开支，应“取之于家，用之于家”。比如，可以在节日、生日之际，为老公或孩子购买礼物，让家人感到惊喜，促进家庭和睦；如果老公的父母或是兄弟姐妹因看病等原因急需用钱，这时主动拿出私房钱，会“雪中送炭”；孩子考上大学，用私房钱交学费，这时私房钱又会起到“锦上添花”的作用……如此一来，私房钱实际上成了家庭的“储备金”。同时，私房钱还可以用来孝敬父母和处理亲朋关系，这样又成了“亲情维护金”和“交际活动金”。当然，私房钱的最本质作用还是以备不时之需。

三是因人而异的原则。在积攒私房钱上，不同的家庭应当有不同的策略，如果丈夫不良嗜好较多，或者对家庭不忠诚，做妻子的就有必要攒一些私房钱。这样，一旦因丈夫无度消费而使家庭财务捉襟见肘时，私房钱可以派上用场；万一因丈夫有外遇导致家庭破裂时，私房钱又可以作为小主妇的“补偿”。当然，如果你自己攒私房钱，就不能限制老公也攒私房钱，总不能“只许州官放火，不许百姓点灯”吧？另外，如果夫妻一方对攒私房钱非常反感，这时则最好将各种收入透明化，或者实行AA制。在某种意义上说，两人AA制实际上都是攒私房钱，比较公平合理，也就不会因一方擅自攒私房钱而引发家庭矛盾。

四是投资增值的原则。有一位钱币收藏爱好者，因为太太认为他“不学无术”，所以他只好偷偷积攒私房钱来进行收藏投资，六年多的时间里，他先后投入三万多元购买了40枚刀币。后来，高中毕业的女儿将赴澳大利亚留学，家人正为学费而愁眉不展之时，他将刀币抛出，结果卖了40万，解了燃眉之急，全家皆大欢喜。相对于家庭总积蓄来说，私房钱的数额可能较小，于是许多人便随意存在银行甚至将现金东掖西藏，忽视了对这些钱的打理。其实，无论钱多钱少，都需要理财。这位收藏爱好者的私房钱也不是太多，却实现了很高的收益。所以，私房钱可以选择基金、股票、收藏等收益较高的投资渠道，既使有一些风险，对家庭生活也不会有多大影响，投资收益高了，还会为家庭锦上添花。

离婚的成本到底有多高

5. 离婚的成本到底有多高

婚姻就像一件袍子，无论多么光鲜、多么艳丽，在柴米油盐的浸润中，也会产生污垢、灰尘、褶皱，时间长了还有可能破一个窟窿。旧的衣服可以随手扔掉，再买一件新的，但是婚姻不能这样随意，还是要洗洗涮涮、熨熨烫烫、缝缝补补。

先不说感情，单从经济角度来说，离婚也是件劳民伤财的事儿。夫妻一场，双方都付出了很多感情，付出了很多努力，当然也付出了很多金钱，一离婚，多多少少都会有种“吃亏”的感觉。

在西方，夫妻双方AA制、婚前财产公证……这些事情很普遍，大家都不会觉得尴尬。不过在我们东方，人情、面子还是非常重要的，我们不可能像西方那样。但我也发现我们中国人的一个问题，还没结婚时，两个人就开始把东西都放在一起，结婚之后，有的恨不得把两个人原先的家都合并在一起，可一旦感情破裂走到离婚这一步，核心话题就只有两个：孩子归谁抚养、家产怎么分。

于是，离婚总是要跟金钱扯上关系，离婚不仅仅是离婚本身，而是一堆钱、一堆东西、一套房子的事儿。闹得厉害的，恨不得把电视机从中间劈成两半，你一半我一半。总要有人要为这份破碎的婚姻买单，不是吗？不是此方就是彼方，或是双方。

讲一个身边的故事吧！一个叫姿姿的普通朋友，虽然叫姿姿，其实没有什么姿色。姿姿是家里最小的孩子，家里人都宠着。毕业后到了一个男人占绝大多数的单位里，这些男人属于“三年不见女人”的那种，见了丑女也会当貂蝉看。于是，姿姿每天被淹没在“美女”“美女”的叫声中，自我感觉非常良好，这种良好的感觉一直维持到结婚后。

姿姿虽然文化水平不高，但能吃苦，肯干活，过日子也节俭，要说这小日子应该芝麻开花节节高，但她家的日子却越过越落魄。原来，姿姿有个最大的爱好——赌博，她本身就不够聪明，又有点儿

憨，一打麻将就是明摆着送钱给人家，所以那个小地方的人都喜欢和姿姿打麻将。

就这样输来输去，日子自然会捉襟见肘，老公劝过多次无效后，只能夫妻双方财务分开，这样好歹不至于把全部的家庭收入都给麻友们“发工资”了。可分清了财产，也分了两人的感情，两口子小吵不断，隔三差五还要大吵一番。后来姿姿的单位买断工龄，姿姿负气外出去打工了。

有一年过年，姿姿从外地打工回来，向丈夫提出要离婚。两人从年轻时起，“离婚”这两个字就没有离开过嘴边，这回大家也以为就是玩笑而已。眼看人到中年，孩子也都上高中了，虽然有争吵，但谁也不会想到两人会真的离婚。

跟我见面时，姿姿怨丈夫这么多年就没有真心对过她，钱的问题划分得比陌生人还清楚。我劝她：“他虽然不算太好，但也还可以，至少容忍了你赌博的恶习。离了婚以后，以你的年龄，找一个男人都难，就算找到，也不见得能比他强……”我在那里絮絮叨叨地说着，全然没看到姿姿脸上多了一点儿桃红，她带着一点儿小姑娘的羞涩说：“就有一个男人，对我可好了，比我小11岁。”

我惊得下巴差点儿脱臼，好半天合不拢嘴，好嘛，旧袍子未脱，新袍子已经做好。“一个比你小11岁的男人到底看上了你这个40岁中年妇女什么了？”这句话在我脑海里盘桓许久，虽然很伤人，但我还是说出了口。姿姿听完，皱皱眉头，抬头纹响应似的闪现，白了我一眼，撇了撇嘴，脸上挂着淡淡的不屑。呵呵，多年前的“美女”称号还一直激励着姿姿奋勇追求新的婚姻呢！可是，就算你是美女，也已经是“资深美女”——老了。

当时，我识趣地转移了话题，提醒姿姿要注意钱财，能不离婚就尽量不离婚，走入新的婚姻成本太高了。结果，姿姿根本不搭我的茬儿，反而兴奋地说起那个比她小11岁的“小弟弟”。我想，我的话她是听不进去了。

两年之后再一次见到姿姿，才知道她又从新的婚姻中逃离了，这次没有离婚，只是离家。问起现状，她后悔不迭，现在这个男人比起前夫来差远了，好吃懒做，而且偷家里的钱。姿姿辛辛苦苦经营一个小饭店，生意红红火火，可就是存不下钱。所以，她又逃了！如今，她想跟前夫复婚，但前夫却已经有了新妻子。

跟大家讲这个故事，不是告诉大家一定不要离婚，而是想提醒大家：离婚的成本到底有多高，你仔细想过吗？你能承受吗？

经营婚姻，防火防盗防“小三”

6.经营婚姻，防火防盗防“小三”

这年头，“小三”满天飞，让结了婚的小主妇防不胜防，说不准什么时候就被人“三”了一下。什么“3377事件”，什么 “铜须事件”，什么“姜岩事件”，什么“一盒避孕套引发的亲情沦丧”，各大网站，各大论坛，关于“小三”的话题总是最热门的，简直让人对婚姻完全丧失了信心。

如果说结婚是一项投资，那爱情就是本钱，“小三”属于营业外支出。当有了营业外的支出，婚姻这项业务就会亏损，当营业外的支出超过了婚姻中的爱情本钱，就要破产清算了——离婚。

小主妇们经营婚姻，除了要学会增加本钱，增进和老公的爱情甜蜜，也要谨防老公的营业外支出，正所谓“防火防盗防小三”，否则辛辛苦苦培养出来的A等老公就可能拱手让人，让孩子失去父亲或是母亲，让婚姻变成空壳，这可是最不“经济”的事情了。

可能会有一些女人瞧不起俺的言论，天要下雨，娘要嫁人，老公要偷腥，由他去吧。抱着“是我的，别人抢不走；不是我的，想留也留不住”的观点，一旦发现老公出轨，就杀无赦，斩立决。这样的快意恩仇，说起来轻松，可当它真正出现在自己的婚姻生活中的时候，绝对没有人能这么冷静、这么决绝。即使家产的分割、债务的分配这些冷酷的“硬件”能够分清楚，夫妻、孩子这些渗入骨髓的情又如何能一刀两断？这样的婚姻无论是抓是放，都会把本已疲惫的心磨得伤痕累累。

面对“小三”，女人不能把问题全部推卸给老公和那个“三儿”，女人要学会用智慧防患于未然，用心经营自己的婚姻，这样才能让婚姻这条船在岁月的长河中平稳航行。

其实，喜新厌旧是人的本性，张爱玲早就把这个本性看得透透的，她在《红玫瑰与白玫瑰》里写道：“娶了红玫瑰，久而久之，红的

变成了墙上的一抹蚊子血，白的还是‘床前明月光’；娶了白玫瑰，白的便是衣服上粘的一粒饭粘子，红的却是心口上的一颗朱砂痣。”男人大多数都是花心的，今天喜欢温柔型的，明天可能就会喜欢事业型的，今天喜欢浓眉大眼、英姿飒爽的，明天可能就会喜欢细眉柳目、娇柔可人的，就像女人对衣服的喜好一样，没有哪个女人会只买一个品牌的衣服。所以，你不可能要求自家的男人永远只喜欢你一个女人，据科学家研究，爱情的保鲜期只有18个月。

这样说起来，是不是大多数女性都要灰心了？不要担心，也许爱情的保鲜期真的只有18个月，但是50年的金婚却不少见，这就是责任与亲情的作用，这两样是我们经营婚姻最重要的法宝。

说透这些，我们对婚姻就会更加有办法。婚姻生活中，小主妇要坚持美貌与智慧并重，学会打理生活、打理家庭，既做好贤妻良母，又要有自己的生活情趣和品位，让老公对你永远保持新鲜感。另外，要保持适度的警觉，既不要像警犬一样时时刻刻嗅觉灵敏，把老公当成嫌疑犯，也不要混混沌沌，等到全天下人都知道你被“三”了，自己却还浑然不觉。

没有谁希望自己的婚姻被别人横插一脚，但这种事情一旦发生了，聪明的小主妇就必须学会御敌于家门外。我很喜欢《京华烟云》里的姚木兰，既美丽聪慧，又晓大义、懂取舍。自从听从父母之命嫁给没有太多上进心的曾孙亚，就把有理想、有抱负却时运不济的孔立夫尘封在心底，一心一意地做好曾家儿媳妇。她很聪明，从来不钻牛角尖，放下便是放下，努力把当下的生活过得绚丽多彩。这样集美貌和智慧于一身的姚木兰，依然会遇到“小三”问题，但她处理得冷静、圆满，维持了家庭的完整，而且滴水不漏。孙亚一有外遇，木兰就感觉到了，但她并没有像大多数女人那样又哭又闹，而是不动声色地开始了补救工作。她请来老爸做外围调查，给她出谋划策；然后把自己打扮得美美的，和身为“小三”的女学生曹丽华沟通，曹丽华自知不

敌，主动退出，两人还结成好友；同时，木兰也没有因此过多责怪孙亚，此页翻过，从此不提。

之所以讲这个故事，是想让大家学习一下姚木兰的处事技巧。首先，要争取及早发现老公不轨的苗头，掐灭一颗烟头肯定比灭一场大火容易得多。比如老公一向下班后准时回家吃饭，但忽然有一阵子天天加班，而且手机一响就神色慌乱，短信加了密码，或是删除得一干二净……这些都是电视剧里经常上演的情节，很多人看了都觉得编剧头脑简单，但其实真的就是这么回事儿。如果你发现这些“危险信号”，绝对不能掉以轻心，要立刻进入“战备状态”。善于用家庭的天伦之乐、夫妻的深厚感情拉住老公想出轨的念头；组织家庭旅游、爬山、看水、泡温泉等；有时候也可以把孩子送回父母家，自己和老公过过二人世界，看看电影，来个烛光晚餐等；学会打扮自己，制造一点儿生活惊喜。男人出轨多为“审美疲劳”，并不是想毁掉自己辛辛苦苦建立起来的家庭，婚姻经济成本这笔账，男人往往比女?算得清楚明白。小主妇要打好这张牌，不要火冲脑门，闹个天翻地覆，这样只会把老公往“小三”怀里推，本来没发展到“那一步”，结果老婆一闹，世人皆知，想不离婚都不行了。

如果出轨的男人能回心转意，如果你还想维持这个家庭，那就选择原谅他，永远不要再提，过去的就让它过去，没必要时时翻起，让自己不开心，让大家不开心。

话说回来，婚姻需要维护，但也要看有没有维持下去的必要。如果总是提心吊胆，走了“小三”来“小四”，或者夫妻的感情的确破裂了，这样的婚姻就没有经营下去的必要了，趁早离，那样还能给自己留点儿资本，寻找另外的“投资项目”。

经济基础决定上层建筑

第二章

经济基础决定上层建筑——我的投资经验谈

无论国家还是小家，经济基础始终是决定其他的首要因素。有了坚实的经济基础，家庭的幸福才不是空中楼阁。很简单的道理，吃饱肚子才能谈恋爱，结婚办酒席要付定金，住院生孩子得交押金……生老病死，吃穿住行，柴米油盐，这些都是生活中最基本的支出，一样也躲不掉。先温饱，再小康，再小资，再中产……你说，不搞好经济基础建设，这日子怎么过？

不得不说的“房事”(1)

1. 不得不说的“房事”

自从咱们中国老百姓没有公家房可住之后，买房就成了所有城市人都不得不面对的一个问题。谁都愿意有一栋属于自己的房子，但一路攀升的楼价则让买房成了很多人心中最大的难题。在欧美发达国家，一栋房子的价格应该是一家人4～5年的总收入，但在目前的大多数中国城市，这点钱只够首付。“房事”是压在百姓心中的一块大石头，尽管2008年的房价终于有所回落，但目前的房价依然让许多人望房兴叹。

说来惭愧，我在房价的攀升中助推了一把非常非常微小的力，获得了一点点的小利，当然，即使我不去投资，房价依然会高歌猛进。但在经济的盛宴中，你若不及时抢得一勺羹，最后可能连骨头渣儿都捞不到。

要问我为什么对投资房子这么感兴趣，要从long long ago说起。大约二十多年前，俺老爸老妈在山口百惠的启发下，动了在老家建一栋小楼的念头。我的天，这个得好好解释一下，当年这个红遍全中国的日本明星怎么会和我家扯上关系呢？很简单，因为那时有一篇采访山口百惠的文章，里面提到山口百惠在乡下买了一栋别墅，供自己度假用。这一豆腐块娱乐新闻，让当时颇有小资情调的小主妇——俺老妈内心荡起了小波澜。一直以来，她都有一个“庄园梦”，做一个美丽的庄园主夫人，然后优雅地相夫教子。于是，老妈缠着老爸，非要在老家那里买地建房，以便度假。其实，老妈当时并没有说出她想建房的“现实原因”——每次回老爸的老家，都要和婆婆住在一起，做乖媳妇做得有点儿累，而且过年的时候，一大家子总共20几口人聚在只有50多平方米的房子里，立脚的地儿都没有。

老妈在家中拥有绝对的发言权，加上老爸也觉得这个主意不错，平时放假回家，自己有地方住，退休之后又能和兄弟姐妹在一起。于

是和大伯商量了一下，两人一拍即合，当下开始筹划。适逢老家要建新街，政府划了一块农田出售，各项政策都非常优惠，地价是1000元一亩地。尽管那时候的1000元数目不小，但是这个价还真是物有所值，现在的地价翻了500倍也不止。兄弟三个共同出资大约25000元，建成了一个临街的三层小楼，底层有三个店面，还带一个院子。

如今，这条在一片农田上建立的新街已经变成了老街，只可惜后来这个镇的发展并不好，这条路没有预想的那样车水马龙、人声鼎沸，饶是这样，这栋房子目前的市值也在40万以上。这些年来，这栋房子的店面租金就赚了不少，再加上现在的市值，房子带来的利润相当可观。25000元，如果储蓄25年能有多少呢，我按4个点的利息计算，大概是7万。

存钱和投资房地产，高下立判。就这样，老爸老妈当年的一个无心之举，让我明白了买房远比存钱更能使财产增值，更让我明白“有梦想就有财富”的意义。

相比现在的80后，我还算是幸运的。2000年，我和宝哥（那时还是男朋友）赶上了最后一批福利买房。尽管当时我们只有短短三年工龄，只能享受到不大的面积，我也已经很满足了。至少有了自己的房子，吃喝拉撒全过程都可以在自己家了，不像小时候，吃饭要穿过一条走廊，上厕所要步行三分钟到公共厕所去。

于是，我们买了一套小户型。现在看起来，这套房子便宜得不可想象，可就是这样，我们还付不起全款，不过我一向对未来充满信心，毫不犹豫地向银行贷款，每月还款400元，对于我们两个人加起来每月2000元的工资来说，影响不大。交完首付后，没有一点儿存款了，但是生活却充满了希望。“饱暖思淫欲”用在这儿似乎不太妥，不过我就是在解决了基本的生活需求之后，才想到要让手中的钱继续增值。

2004年，有一次我无意中粗略算了算自家的账，乖乖，居然有6万元了。兴奋极了，晚上睡觉又算了一遍，偏偏又算错了，于是又拉上

宝哥同我一起算。算了一晚不够，后面几天，晚晚都要算一遍，每每都要把宝哥从睡梦中叫起，宝哥终于明白了“葛朗台”究竟有多讨厌！

兴奋归兴奋，但6万元能干什么？当时，股市不景气，做生意没时间，地球人都知道房子还会升值，可我这6万元好像又买不起房。钱存在银行，不过就是纸而已，我很郁闷地想。有一天和老同学聊天，他在宁波、杭州工作过，对房价的敏感度高，他也劝我去买房。我说：“我才几万元，哪里买得起呢？”他笑道：“不可以贷款吗？不可以买小点儿的房子吗？”一句话点醒梦中人，他的话仿佛暗夜中的一束闪电，劈开了财富大门的一条缝，让我看到了里面闪着金光的宝物。于是，我开始关注报纸上的楼市广告，关注均价、面积、总价都少的楼盘信息。

南昌市内那时的房价约为2500～3000元每平米，地段好些的要到3500元以上了，我的那点儿钱只能考虑略微偏一点儿的地段。小户型的房子不多，但功夫不负有心人，刚好有一个楼盘全是小户型，还是带装修和家电的。正好过年放假，我赶紧拉上老公就去看房了。

不得不说的“房事”(2)

当时还是冬天，售楼小姐只穿一件薄毛衫，光洁的脖子裸露在寒风中，搞得我总有一种想找找她的鸡皮疙瘩的欲望。售楼小姐轻摆杨柳腰，带着我们去看样板房，样板房和小姐一样靓丽，一室一厅，颇具特色的房型设计，色彩鲜亮的墙壁，宽大的落地窗，让我们站在20层楼上有种俯瞰众生的得意。

其实，这个楼盘外部环境有些杂乱，但样板房的作用和脸蛋的作用相似，大多数人只看到了美女的脸蛋，只有深入接触后才会注意到她的内在素质。对样板房的满意让我们忽略了其他情况，而售楼小姐不失时机地和我们轻言细语，分析买房的成本：首付才2万，送全套的家电和家具，20年贷款，仅800多元的月供，买下既可自住也可出租，出租的话，900元的月租不成问题，正好可以还清月供，相当于2万元买下一套房子，那可是相当实惠。同时，售楼小姐还玩起了心理战术，告诉我们，这个小区已经卖完几百套了，仅剩下十几套了，要买一定要抓紧。

买房这么大的事儿，当然不能说买就买，我说还得回去商量商量，便撇下售楼小姐回去了。回到家，宝哥除了对售楼小姐的美色印象深刻外，没有什么太多意见。考虑到如果买下房子即使没有人租，我们的家庭收入支付月供也没什么问题，手头上的钱付首付绰绰有余，我们还是决定买一套。第二次去了，还是这位小姐，看我们气定神闲的样子，料定是来下单的，自然笑得开了花。我以为买房和买菜一样能讨价还价，不想小姐斜斜地瞥了我一眼，嘴角微微向下弯了个弧度，于是，我就像刘姥姥进大观园一样不敢再问了。

最终，一切手续都办妥，连同首付花了近3万元。抱着合同回家，兴奋得合不拢嘴，俺也有两套房了，也算是地主了。

因为是准现房，回到家我就把房子挂在网上出租，租金900元。其实，我当时觉得这个租金太高了，比同地段的房子贵很多，而这个地

段也有点儿偏，唯一的优势就是这套房子是那一块唯一的“酒店式公寓”。把房子挂到网上之后，就开始忐忑不安地盼着租户出现，几天之后就有人要看房，而且还不止一个人。

4月份，房屋刚刚装修完，一个小公司的老板就把这房子租了下来，900元月租。

2月份签合同，4月份交房，4月份出租，6月份开始还银行贷款，一切顺利，我没有一点儿还贷款的压力。想着手里还剩3万元钱，我又蠢蠢欲动，想再买一套这个小区的房子。这个想法一说出口就被宝哥严厉否决，理由很简单，鸡蛋不能都放在一个篮子里。

仔细想想，继续买同一个小区的房子作为投资，风险确实有点儿大。买下这套房子之后我才知道，这房是旧房改造，包装成新房卖的，所以才要装修。而且买的时候过于匆忙，忽略了很多，使用率、小区环境等都比较差。但因为买的时机较好，还是比存钱在银行的收益好很多。对我这种懒惰的投资者来说，还算是一个很好的投资方式。

虽然继续在那个小区买房的想法被老公否决了，但我想继续把手上的钱投资出去。我继续东跑西颠看楼市，老公虽然还是以“鸡蛋不能都放在一个篮子里”的理由警告我，但他也没有一个更好的投资建议——那就还得听我的。

最终，我看中了一个楼盘，在城市新区，依然是一室一厅的小户型，毛坯房。这个新区是市政府正在大力发展的，就像白纸上绘图，道路宽敞，环境比老城区好了不止一个档次，市委、市政府都搬过来了，但生活配套并不是很完善，人气不旺。也正因为如此，房屋的价格比市中心便宜了很多。这些因素都告诉我，此时正是投资的好时期，我决定买。老公不太同意，不过存折他可没有随身带着，趁他加班的时候，我揣着存折杀向售楼处。

这天正是开盘第一天，围了一大堆人在看沙盘，几个帅小伙被人围得密密实实，原来是“售楼先生”。看样子，房地产真是朝阳产业，

卖房的不是靓女就是俊男，而且都是神情倨傲，一副皇帝女儿不愁嫁的样子。当然，我对房子的兴趣远远超过帅哥，但那些售楼先生一看就知道我不是大客户，回答问题就有些敷衍了事。其实都是定好的格式条款，问了他们也是白问，尽管如此，不问点儿什么心里总觉得不踏实。

一套特价房让我有点儿心动，问了问细节，心里还是有点儿犹豫，毕竟是十多万的房子。正站在一旁踌躇，旁边一位也在关注这套房子的女人说："我就要这套房了，怎么签合同？"她一说买，我就差点儿悔青了肠子，这一犹豫就被别人买走了。本来不一定非要在今天下单的，但情急之下，我要售楼先生给我推荐了另外一套房，价格比那套特价房略略高了些，50平米的建筑面积，不到13万元的总价。为了避免又让人抢走，我立刻就把2万元定金付了。

尽管能料到老公会严厉批评我的擅作主张，但还是兴奋地打电话告诉他我今天的"成就"，不用说，我的得意自然又引来他一番叽里呱啦的"?育"。虽然被他"教育"了一通，但我会用赢利的事实来证明他是错的，我是对的。而且，钱我已经付了，事实是无法改变了，擅作主张动用家里的全部存款，乖乖让他批评几句又何妨。

这次买房的时间是2004年5月，2005年12月交房，2006年1月就有人想出16万买下我这套房，2007年12月又有中介打电话问我25万卖不卖。2008年房价走势不好，但这套房子的地段逐渐转好，配套设施也越来越全，房价没有太大的跌幅，总价仍在25万左右。在这期间，这套房每年的租金收益都有1万多元。

在宝哥面前，我也扬眉吐气了。真理还是掌握在我这边，赚钱才是硬道理。

小夫妻的股海浮沉录(1)

2. 小夫妻的股海浮沉录

提起中国股市，估计每个中国股民都有三天三夜倒不完的苦水、泪水和血水。我在股市中折腾的经历，还要追溯到2001年。那时候，我为了培养老公的理财意识，就用手上的几千元闲钱买了股票，就当是玩票了，买了一只龙头老大——深发展。当时的价格大概是10.5元吧，俺的钱只能买一手，一个巴掌出去，几乎分文不剩。股票买了之后，我天天关注收盘价格。这股票一开始还和浮标一样，上上下下的，看得我的心扑腾扑腾乱跳，后来就一个劲儿地往下沉了，从10.5元跌到10元、9元……果然是股市的龙头老大，大盘随着它应声下跌，当然也可能是它随着大盘往下掉。再往后，我就没有信心和兴趣看下去了，于是把股票雪藏起来，就当“古董”收藏了。

也不知过了多久，反正很久很久之后的一天，宝哥很兴奋地告诉我，股指涨起来了，我上网一看，我的深发展居然涨到了16元了。看样子，股票还真成古董了，时间越长越值钱。好不容易解套了，我当时想赶紧抛掉，结果正巧赶上出差，也忘了电话预约，又没有在网上炒，等回来一看，又掉回原来的价格了。为此，懊恼了好一阵子，只能继续把它埋起来，看看能不能再变成值钱的古董。没过多久，价格又涨上去了，赶紧解套，小赚了一点。你别看这小赚的“一点”，就因为这“一点”，俺就又折腾起来了，买进卖出玩得不亦乐乎。

转眼到了2006年，三四年的时间过去了，股票在那里半死不活地趴着，眼见我们三套房屋的贷款像三座大山似的，最终，我把股市中的钱变现，还掉了一套房屋的贷款。我少还银行15年的利息，这也是赚钱啊。正在那里美呢，股市开始发力上攻，我的那点股票算是倒在了黎明前的黑暗里。

股指一天一天攀高，我和老公的脸色一天比一天灰暗，身边炒股的同事1万变10万，严重地刺激了我们“财迷”的心灵。可是，还掉了贷

款，我们的荷包已经空空如也，只能眼睛红红地看着别人发财。

到了2007年3月，年底的奖金，几个月的省吃俭用，再加上房屋的租金，凑齐了4万元钱，我们在沪指3000多点的时候冲了进去。虽然心里有点儿惴惴不安，但周围靠股市发财的人越来越多，我们也就顾不了那么多了。倒腾了几手之后，还真赚了一些钱。这时候，很多经济学家、股评家说，中国股市10000点近在眼前，我倒觉得有点儿“痴人说梦”；这时候，又有专家说了，如果连卖菜的老大妈都在谈论股票了，那么股市就肯定要跌了。突然想到，我不就和那卖菜的大妈一样吗，完全不懂股票的人在炒股，看样子股票真的要跌了。但在2007年上半年，没有人会知道股市的顶点在哪里。

宝哥虽然是个小心谨慎的人，但又不甘心失去赚钱的机会，舍不得把资金撤出来。5月29日，各大报纸都在发布一条消息，禁止公务人员上班炒股。我知道这是一个不好的兆头，可没有想到暴风雨会来得这么快。5月30日，印花税调高，股票应声大跌。我们赚到的利润又全部消失了，简直是“一夜回到解放前”。宝哥和我相对无言，我们都是认死理的人，股票低于当初的购买价格，宁可套死也不抛。

按这个理论，好像永远不会亏本。其实，这是炒股大忌，如果股票在中期内失去了上攻的力量，应该赶紧变现，重新投资，重新获利，金钱最本质的特性就是升值，创造不出更多的价值，那就是亏本了。如果股票收益不能高于同期利率，那么这项投资就是失败的。

小夫妻的股海浮沉录(2)

6月、7月平淡而过，8月的股市忘却了印花税之痛，重新活跃起来了，雪藏的“古董”价值开始显现了。宝哥的脸色越来越和悦，我的幻想也开始多了起来，满大街跑的QQ车闯进我的梦里来了。10月份，股市到达最高点，俺家的进场资金也翻了倍，宝哥豪言，过阵子变现一部分，给你买辆QQ去，省得上班风里来雨里去。真难得他如此体贴。可是没想到，股市的寒冬突然就来了，沪指又连跌不止，我开始觉得高处不胜寒，向宝哥建议撤离。那时，宝哥攥着“哈投”和“深圳惠程”两只股票，希望能等年底分红，迟迟不肯离手。2008年1月中旬，股市一路向下，1月21日，股市大跌7%，急风急雨，小散户们连逃命的机会都没有了。那日，老公气急败坏地打电话到我的办公室：“我们QQ车的四个轮子都没有了。”急跌之下，大家都盼望能缓涨一些，却只见指数一路向下，心里那个后悔啊，后悔没有及早出逃。2008年2月份的雪灾覆盖了南方诸多省市，而股市似乎也被这百年难见的大雪给封冻了。老公每天用非常具体的方式给我汇报俺家股票的情况，QQ车的零件一个一个没了。股市仿佛在雪灾中走不出来了。

3月初，老公说：“干脆把你的电动车装一个罩子，这样比汽车还要环保一点，同样也能挡风遮雨。”再后来，宝哥连看股市的勇气都没有了。4月份，大盘失守3500点，我向宝哥建议投入一点儿钱到股市上，我的理由是：就算亏也亏不到哪里去了。那时，一片要求政府救市的声音，调低印花税声声不绝。股海瞬息万变，垂头向下的股指很有可能就是公牛进攻前的低头咆哮，与其说我对股市充满信心，不如说我是在赌印花税何日下调。机会就在于此，我强烈要求增仓，但“舵手”宝哥却犹豫不决。4月24日，印花税由3‰调到1‰，股市报复性反弹，全线飘红，大盘都快涨停了。我们又是喜又是恼，喜的是自家的股票可以解套了，恼的是没有抄一下底。亡羊补牢，为时不晚，宝哥

赶紧趁着大好形势操作了几个短线，然后喜滋滋地告诉我：“QQ车的轮子给赚回来了。”

不过，大盘的上涨如此迅猛，让我有一点儿担忧，想劝老公赶紧撤离，但“贪念”却让我们没能及时收手。就在此时，一个朋友告诉我，有只股票已经被机构操控了，正准备做多，可以买进等待升值。我决定捞一票就走，于是马上向宝哥汇报“军情”。现在想来，偶就是蒋干，还以为自己获得了绝密的情报。宝哥观察了几天，发觉成交量确实不大，疑似被操控的股票，于是放弃其他战场，拿全部资金买下这只股票。

不久，股指上下波动一阵后，大盘没能扛住向下的压力，继续掉头向下。而我们砸进全部资金买入的这只股票比大盘跌得更加彻底，12元、10元、9元、8元……我们在它下探的过程中还试图抄底，11元买，10元继续买，直到发觉到了地下室了，往下还有地狱，还有十八层，永没有翻身之日了。握着这把烂股，真是欲哭无泪，指望股指稍稍上攻时能解套，没想到它还真能憋气，一个猛子下去就再也不冒头了。后来我又盼望着来一波“奥运行情”，没想到疲软依旧。

都以为股票是金山，谁都可以挖掘一桶，原来是我们这些小散户花钱给庄家堆了一座金山，让庄家赢个盆满钵满，散户们只能看金化水。

嘿嘿，我的散户经历汇报完毕，其实不具有任何借鉴意义，只是再次证明了“股市有风险，入市须谨慎”这句废话的正确性。

小百姓的财富故事会(1)

3. 小百姓的财富故事会

一直很喜欢看中央电视台经济频道的《财富故事会》节目，那个光头主持人能把一个普通人的财富故事讲得跌宕起伏、绘声绘色，就像听评书似的。这个节目里的那些主人公，大多数都是和我们一样的普通人，所以我也能通过这个节目开阔一下眼界，看看别人都是怎么发财的，看看发财的人应该具有什么样的性格特征。在我看来，运气从来不是决定性因素，关键还是要看个人的脑子和干劲。

后来，我也开始搜罗身边的财富故事，也许在你看来，这些故事不具有什么借鉴意义，但我自己却真的从中体会到了某些东西。今天就一锅端出来，跟各位姐妹们分享一下。

22岁小学女教师的理财生活

这个小女生是我一个男性朋友的女朋友，那就是我的女朋友啦，我就叫她“小妞”吧，希望她男朋友不要冲过来把我拍扁，幸好我是女人，阿门。

闲话少说，这个“小妞”不过22岁，参加工作不到4年，已经拥有了一套属于自己的房子。话说2004年夏天，家在江西上饶的小妞只身来到南昌，过五关斩六将，历尽笔试、面试、体检，终于通过了招聘教师的考试，这种考试的难度不亚于考公务员，录取比例接近1?諉30。最终，当时只有18岁的小妞就成为了一名光荣的人民教师。

在家，小妞是一个娇滴滴的独生女，但在外边，小妞却泼辣能干，一点儿都不让父母操心。到2006年底，小妞没有让父母资助一分钱，独立在南昌生活了3年，工资不算高，年收入2万多元，要交房租、水电费，要吃饭、穿衣，还要买化妆品、各种饰品，就这样，小妞把自己的生活打理得井井有条，还存下了2万多元。

可长期租别人的房子总不是办法，小妞想到了要买房，2007年的南昌房价已然不低，但二手房市场上还能淘出一些好而不贵的房子。

现在的学生家长个个都忙，孩子放学后没人照顾，有的人就把学生交给老师照看，我们那里的很多教师都把这个当做副业，小妞自然也不会放过赚钱的机会。那么对于小妞来说，学校附近的房子就比较适合自己。于是，小妞牢牢盯准了学校附近的二手房。她所在的学校位于老福山附近，这一带是南昌闹市区，房价可不低，新房的最高价格超过万元。沙里淘金，还真让小妞淘到了一套不错的二手房，是她学校附近的一套50多平方的小两室一厅，上世纪90年代的房子，装修得还不错，22万，算起来只要4000多一平米，真是很划算。

个人认为小妞的选择很不错，一个单身女孩子，将来肯定要结婚嫁人，在买房上完全没必要一步到位。买一个装修好的二手房，虽然小点儿，但买来就能住。以后找到老公，老公有房，就到老公的房子里住，自己的房子出租；老公没房，这套小小的房子也够用，将来条件好了，再换个大房子。

但是，房主急于要现金，这让小妞有点儿为难，不过不用怕，有强大的后盾，老爸老妈出手了，就这么一个宝贝女儿，家里拿出了12万，小妞拿出2万，然后又借了8万，一口气把房给买下来了。

买完房之后，小妞开始努力还钱，家里的12万是不用着急的，从亲友那里借的8万元可不能让别人催。因为这房子离学校走路不到5分钟，小妞教书又不错，很快有个做生意的家长找到小妞，让小妞从周一早上至周五下午全程带着他的女儿，费用是每个月1000元，小妞的任务就是关照她吃饭、睡觉、做作业、上学。同时，小妞还利用周六的时间开了一个兴趣班，每周能赚250元，这样每月又是1000元。到现在，小妞已经完成了还债大计的一半，自己的日子也过得越来越有模样了。

别的姑娘在逛街，小妞在教课；别的姑娘在花前月下谈恋爱，小妞和男朋友一起辅导小朋友做功课。才22岁的小女孩啊，居然比很多30多岁的家庭主妇更懂得规划自己的生活。最让我敬佩的一点是，如此精明的小妞，在选择男朋友上，并没有选择曾经追过她的那些“宝马

男”、“富家公子”，而选择了我的朋友——一个平凡、厚重、踏实、沉稳的男人。他们马上就要结婚了，衷心祝福他们。

不出学校门，也能赚大钱

最早明白经济社会里的技术、合作的重要性，是在我的大学时代，而这得益于我们班上的一项规模经营。为什么说是规模经营呢？因为班上50个男生，至少有40人参与了，很少有什么活动能让这么多男生主动参与进来，调动他们积极性的就是“巨大”的利润。

小百姓的财富故事会(2)

先介绍一下背景。我们是物理专业的，电子技术是必修课。那时候大学里搞学雷锋活动时，我们专业的男生就在广场上支个桌子，免费维修电器。让一个“哑巴”收音机开口说话，对本班男生来说简直是小菜一碟。

1996年时，一大批的国外电子产品（主要是索尼单放机）因为生产质量不合格，或是有瑕疵，从生产线上下来就成了废品垃圾。处理这些垃圾是要花钱的，但好多国际倒爷看准了这个机会，把这些“洋垃圾”买了下来，运回国内。一时间，这些电子洋垃圾在电子市场堆成了小山，买这些有瑕疵的单放机，就像上菜园子里买白菜，不论个买，论斤称。

我们班男生修理电器最拿手了，买进这些电子产品，鼓捣鼓捣就修好了，因为是原装机芯，所以声音效果比国产的京华单放机好多了。不知是哪个男生最先动了卖这个单放机的念头，于是，他们几十公斤几十公斤地买进这些洋垃圾，技术好的男生负责维修，另外一些男生负责销售。

几乎每一个单放机都能修好，配上一个索尼原装耳机，一个卖到50元没有任何问题，刚刚开始销售的时候几乎到过100元。销量非常好，一个学期下来，南昌市各个学校都有我们班销售人员的足迹，远郊县都没有放过。更夸张的是，班上一个男生到武汉看望同学，居然把单放机卖到了武汉的高校。

该项事业最巅峰时期，全班分成三个部门：一个部门分管技术，负责维修这批单放机；一个部门管中间营销，就是发展外校的分销点，每台单放机的批发价为25元；还有一个部门就是销售部，连女生也被网罗成了他们的销售人员。

那一年，几乎整个南昌的单放机市场都被我们班垄断了，导致那些电子垃圾的价格也直线上升。我当时是这个“产业链”的最低端营销

人员，但一个学期下来也赚了500多元，美得我冒泡泡；而我的上线的收入不低于2000元；据传言，本班某个“CEO”的学期收入在5000元以上。

那时候，我不仅佩服男生们的经营头脑，还佩服他们的营销口才，一部单放机，居然连防水功能都被他们编出来了。有一个男生偷偷溜进女生宿舍楼，几个小时转下来，居然卖出了6个单放机。那些小女生被他唬得一愣一愣的，准备洗澡时都听着单放机。还有个小女生对那个帅哥一见钟情，热切地要他留下电话号码、寝室号。这位帅哥由于担心防水功能的谎话穿帮，对这位美丽的小学妹尽管有万般不舍，还是没敢留下真实的电话号码。时至今日，每次提到这件事，这位帅哥依旧遗憾不已。

这段未出校门的经商体验，对我们班的所有人来说都是一次难得的锻炼。毕业十周年聚会时，大家发现，当年在单放机销售中收入最高的几个人，如今在事业上都非常成功，有两个已经是上市公司的副总一级的人物了。

九月庙会赚钱忙

据说以后的国庆七天长假也有可能缩水到三天，所以2008年的国庆长假，我决定好好玩玩，很有可能过了这个村就没有这个店了。

于是，国庆第一天，我们一家四口就去逛了久负盛名的绳金塔庙会。庙会是个很“乡”的词，到了绳金塔之后才发现真实的庙会更“乡”，仿佛十里八村的父老乡亲都来了，人那个多啊，海了去了，人挨人、人挤人，吆喝声、讨价还价声，一片嘈杂。

想悠闲地吃点儿小吃，根本不可能，身后的人海浪一样涌来涌去，看着老板乐得合不拢嘴，手忙脚乱地把钱塞到胸前的大钱袋里，我觉得在这里用“赚钱”两个字都不合适了，应该说是“捡钱”，就看你的速度够不够快。

买了几串羊肉串、韩国铁板烧豆腐，顺便进行了一下经济考察，打听打听小道消息。结果，打探来的消息让我简直就想请假来卖羊肉

串，一个大约五六平米的摊位，租金每天200元，看他们“捡钱”的速度，我想每天纯利润不低于6000元。后来《江南都市报》的一则消息验证了我的观点，这是2008年10月8日的报道：“本届庙会历时17天，横跨中秋、国庆两大节日，吸引游客230余万人，最高峰时日人流量达20余万人。本届庙会共设有200余个展位，营业总额突破3200万元。”看到这则消息，我赶紧找来计算器噼里啪啦一通狂算。平均下来，每个展位的营业额是16万元，相当于每天将近1万元，每个展位仅有六七平方米，卖的都是一些小商品，以及烤羊肉串、鸭血粉之类的小吃，没有任何技术含量，本钱也不大，但商贩们的收益却几乎比普通职工的全年收入还多。

小百姓的财富故事会(3)

眼馋了吧？您可别小看小区里、路边上那些小商小贩，没准人家的收入比你高多了。当然，这也提醒我们，留心之处皆财富，很多不起眼的小地方原来就是产生富翁的摇篮。

团购赚钱也happy

女人大多充满幻想，我也不例外，都一把年纪了，还喜欢《一帘幽梦》的那种浪漫。

在装修自己的一套小户型房子时，我转了南昌市的几处窗帘市场，发现水晶珠帘的样式很少，报价却很高，而在淘宝网上有很多晶莹剔透、色彩绚丽的珠帘，价格比市场上便宜多了。

于是，我在百度上四处搜寻水晶珠帘的信息，恶补了一下水晶珠的理论知识，然后找到一家淘宝网店，冒充准备开珠帘店的小老板，和网店的店主谈了谈，临时学习的专业知识严重地迷糊了他，他答应若我一次购买超过100斤原料的话就给我按批发价算。一开始，我只想自己做一副便宜实惠的珠帘，如此巨大的量我如何能消费得了？于是，我想到了团购。计算了一下成本，再考虑到运输、沟通等成本，我把批发价提高了一些，然后在本地的一家家装网上发布团购贴，组织团购。因为价格实惠、款式多样，又能自己DIY，所以有诸多南昌网友跟贴响应。

看来，无论年龄大小，女人的浪漫本性永远不会变，“一帘幽梦”始终是女人对青春暗藏的回忆。我汇总了一下网友们的需求信息，总需求量可能会超过500斤。于是，我与网店老板进行沟通，因为我们的需求量远远超过100斤，所以我要求他再降低些价格，同时告诉他，通过这次采购，我可以让他的产品来垄断江西市场，只看这次合作能不能成功。如此这般谈下来，他果然给了我更优惠的价格。

这个谈判结果给了我更大的信心和动力，我就像一只大蜘蛛，整天吊在网上不下来，一边和网友沟通，一边和网店店主斗智斗勇。组

织团购确实很辛苦，不过咱小主妇可不能让困难吓倒，有了困难要克服，没有困难制造困难也要上。为了给网友答疑，为了和网店店主斗智斗勇，我狠狠恶补了一下有机玻璃的知识，真后悔当年没有选化学专业。

团购的网友们为了慎重起见，要求对方先寄样品。什么叫无奸不商？一点点的样品加运费，50元，没办法，我也只能先垫了。来了样品，又要给网友看，那几天，我家就像菜市场一样，这个走了那个来。看过样品，确定要买的有几十位网友，订购的数量超过了300斤。大家交了定金后，我又开始计算各色珠子各需要多少斤，然后往支付宝打钱，货到了之后还要清点、分类，再通知各位网友来我家提货。

找货源、谈价格、看样品、打款、到货、提货，前前后后花了一个多月的时间。虽然累得精疲力竭，不过后来一算账，我居然赚了1000多元，也算辛苦有所值。参加团购的网友也很满意，很多人自己DIY珠帘，所花的费用仅相当于在本地买成品的1/4。对我来说，更大的意义是，我通过这次活动结识了一群爱家的女人，有好几个发展成了好朋友，至今联系紧密。

优雅小主妇私密互动

小白真像大白：椰风有没有开网店的经验，能否介绍一下？我有一份“朝八晚四”的工作，想开个网店，增加些收入。

淡若椰风：我开了一阵子网店，但以失败而告终，因为我的个人兴趣太多，工作又比较忙。我认为上网时间多的人可以考虑开网店。最好有现成的货品资源，比如有家人或朋友开实体店，或是身边的货源充足而且价格低廉，这样开起网店来成本小，赢利也快。

把未来的钱投资到现在(1)

4. 把未来的钱投资到现在

我看过很多理财书，几乎所有的书都告诉你要为将来退休作好打算。我想，这个观点肯定是最受中国人欢迎的。中国人在理财上的传统观念就是储蓄，投资上一向偏保守，不是有句话叫“养儿防老”吗？你看，连养孩子都是为了将来老了以后有个依靠。

这些年房地产市场如火如荼，大家有点儿钱都想买房投资，甚至还有人打算在郊区、农村买房子，留到退休以后再去住。我曾经也有这个想法，想在宝哥的老家买一套房子，退休后去住。为此，我还到宝哥的老家实地考察过，后来因为在股市上亏了一些，实在连首付都拿不出来，只好作罢。后来，我的想法改变了，因为我发觉这样做其实是亏本的。咱聪明人当然不能做亏本的买卖！

那么，我的观念为何转变了呢？下面就跟各位姐妹们表一表。

首先，要知道钱是一直在贬值的。这个道理其实不难理解，我们这代人小时候，一分钱就能买几块糖吃，五分钱就能买冰棍吃，现在呢，最少涨了10倍。这几年通货膨胀，过几年就通货紧缩，反复折腾的过程中，即使细心打理，你的钱都可能会缩水，更不要说放在家里发霉了。要想让你的钱不贬值，那就得理财。储蓄是最笨的办法。在我看来，一笔资产是否缩水，要看它的利润是否高于银行同期的定期利率，只有等于或高于银行同期定期存款利率，才能算赢利。当然，可能很多达人会笑话我这个老土观点了，因为必须还要考虑整个国家的经济现状、物价上涨等等诸多因素。不过，这就不是我一个小主妇要操心的事情了。

现在，回过头再来看看“买房养老用”这件事。花几十万来买房，就算你正好有这么多现金，还要花费一大笔的交易费用，如果你要贷款，就要还很多的利息。然后，每年都要交物业费、卫生费等等。假

设我们把这件事看做一项投资的话，那么，这些都是要从收益里减去的。

俗话说，三十年河东，三十年河西。你知道你的房子在30年后会变成什么样吗？也许土地征用，也许那个小区已经变成了荒凉的贫民区，也许会发生水灾、火灾、大地震等自然灾害，这些都是不可知因素。相比较来说，买房绝对不是养老的好选择，存在银行里或是买国债都比这个选择强多了。如果你真有那么多现金在手，完全可以投资更好的项目，说不定收益更大。好项目一旦赚钱，你还会为老了之后发愁吗？

这样比较来看，为30年后要住的房子买单真是划不来。

当然，你可以出租出去，但别忘了，一般大家选择养老的地方都会比较清静，清静的地方适合养老，但不适合出租。

我不反对买房投资，看了我的文章的朋友都知道，我对房地产投资还是比较执著的，但我坚决反对囤钱在某一个项目上而不流动。买一个房子，在自己手里放5～8年，不仅房子增值了，租金也是一笔不小的收入。这是个相对稳妥的投资选择，既避免了快进快出导致的交易费用增加（五年内的交易税费很高），又可以在能够预见的时间范围内规避那些不可预见的风险。而且，经过几年时间，一些楼盘的各种配套服务基本完成，各项优势都可以得到提升，此时再卖房，收益肯定很高。

很多人说，我也知道投资房产能赚钱，但是我没钱啊，那我拿什么去投资呢？其实，除非你是富家子弟，否则要想成为富翁，你就一定要知道如何赚“第一桶金”。先看一个故事。

爹对儿子说：“我想给你找个媳妇。”

儿子说：“不用，我愿意自己找！”

爹说：“但这个女孩子是比尔•盖茨的女儿！”

儿子说：“要是这样，可以。”

然后，他爹找到比尔•盖茨说：“我想给你女儿找一个老公。”

比尔•盖茨说：“不行，我女儿还小！”

爹说：“这个小伙子是世界银行的副总裁！”

把未来的钱投资到现在(2)

比尔•盖茨说："这样啊，行！"

最后，爹找到了世界银行的总裁说："我给你推荐一个副总裁！"

总裁说："我有太多副总裁了，用都用不完！"

爹说："这个小伙子是比尔•盖茨的女婿！"

总裁说："这样啊，行！"

就这样，一个傻小子就变成了比尔•盖茨的女婿、世界银行的副总裁。

哈哈，这当然是一个笑话，但是它说明了一个道理：预期理想是可以为现实服务的。同样的道理，未来的财富也可以为今日的投资服务。

一个很简单的投资——买房，就可以证明我这个观点。以我自己为例，2004年我购买了一套总价16万的房子，连首付、契税及其他费用，我花了37000多元，贷款13万。贷款就是花了未来的钱。房屋出租之后，租金正好用来还"月供"。2006年后，这套房子的价格上涨到了20万，这还是保守估计，实际可以卖到22万元以上。如果我按20万卖掉，除去还银行贷款大约12万，还有一些契税、中介费约5000元，实得75000元，减去买房时付的37000元，实际收益38000元。这相当于两年时间资产翻了一倍。真正的增值部分是房子从16万变成了20万，通过贷款用小钱撬动大钱，37000元变成16万，相当于用未来的钱进行投资，然而其他的费用是虚拟的。而你的获利其实是建立在当初那37000元的基础上的，这才是资产翻倍的真实原因。

而这个道理，也就是"炒房能迅速赚大钱"的根本原理，当然，那些真正的炒房团的手法可比我高明多了，我也就别再"班门弄斧"了。后来，政府陆陆续续出台了许多政策来平抑房价，比如提高二次购房首付比例、提高交易费用等，希望能通过这些手段抑制炒房者，但实

际效果并不显著。这么多年，全国的房价都在涨，只是在最近一段时间才有所下降。

其实，说了这么多房子的话题，是想提出我的观点：不要把现在的钱投资到未来，而要把未来的钱投资到现在。

优雅小主妇私密互动

白文娟：我是你的椰粉哦！我说一下我的大致情况：

我是猪宝宝，今年25岁，单身女子，在父母家里吃住。目前深刻认识到理财、保养的重要性。正在一家公司工作。每月工资带补贴共2300元，年底有奖金，大概1.5万左右。目前手中有现金10万元左右。我所从事的行业大环境不太好，公司很有可能会挂，所以在考虑今后是打工还是自己做生意。但是目前却不知道该怎么理财，没办法生财是很郁闷的事情。还有，我的花费很大，基本上每个月的工资都花光的，我今天初步算了算，仅这两个半月就花掉了1.5万元，总觉得花钱的地方太多，挣钱的路子太少。我认为女人经济独立才能人格独立，希望姐姐能够给我点儿理财的建议。不胜感激哦！

淡若椰风：你的收入在你的城市来说应该还可以吧，手上有点儿钱可以考虑做一些投资。对老百姓来说投资无非就是股票、楼市、黄金、做生意等，可选择的比较少。现在的经济形势不是很明朗，要有长期收益的打算，短期内获利希望可能较小。如果自己要考虑做生意，那就最好留现金在手上，选择熟悉的行业。

关于你的花销，如果按照你这两个月的消费来看，确实比较高，应该注意控制。开源节流，现在开源的计划很难实现，那更要节流了。你在父母家吃住，只要学会记账，稍稍注意就可以节约很多了。

零角碎钞是筑建财富城堡的基石

5. 零角碎钞是筑建财富城堡的基石

优雅小主妇，在生活中要优雅，在赚钱这件事上可是实实在在的“小”主妇，在我看来，赚钱不能放过任何一个细小的地方，一分钱都要赚。俺家宝哥却从来看不起那些细小的钱，就算地上有一个一元硬币，他都懒得弯腰去捡。有的时候，我就奇怪，为什么我们两个在金钱的观念上有那么大的差距呢？农民出身的宝哥，舍不得花钱，可又不屑于赚小钱；身为小商人后代的我，舍得花钱，但绝对不放过任何赚钱的机会。我经常用自身的经历来教育宝哥：“不积跬步，无以致千里；不赚小钱，无以成富豪。”但我的“小生意经”经常遭到宝哥的鄙视，他有时候嘲笑我：“就那点儿利润也能把你美得冒泡泡，你也太没见过钱了！瞧瞧你这些年东折腾西折腾，也没有我收入高。”很不幸，他说的是事实，他的工资收入是我的两倍。在铁一般的事实面前，我的任何辩驳都显得那么苍白无力，幸好我看到了下面这个故事。

上个世纪90年代，美国斯坦福大学有一个名叫默巴克的学生。他的成绩非常优异，每年都拿奖学金，但他的家庭很普通，父母都是普通的公司职员，经济上有些拮据。默巴克为了减轻父母的经济压力，进了大学以后就打工赚学费，帮学校做一些剪草坪、收报纸、打扫卫生的工作。在打扫学生公寓的时候，他发现了一个问题，墙角、沙发下、床下、桌子下有很多硬币，1美分、5美分、10美分、25美分的都有，默巴克把它们都捡了起来，然后如数还给宿舍的学生。但有很多学生嫌麻烦，都不肯收回这些硬币，默巴克觉得很奇怪，还就这件事给财政部写了封信。

财政部很快回信给默巴克，告诉他，每年被人扔掉的硬币就有105亿美元。100多亿啊，居然都被扔在墙角、沙发下了，这让默巴克陷入了沉思，一直琢磨着如何把这些被扔掉的硬币变成财富。要想把这些财富挖出来，首先要搞清楚到底有多少。于是，默巴克查阅了大量资

料后发现，在30年的时间内被人丢掉的硬币，大概有1700多亿美元。这是一个多么巨大的金矿啊！

但怎么挖呢？冥思苦想之后，默巴克想起了硬币兑换机。他很快就注册了一家叫做“硬币之星”的公司，制造出了自动换币机，然后把这些机器放到了各个超市、商场里。顾客只要把手里的硬币放进这个机器，机器就会自动点数，然后打出一张收条，顾客凭收条就可以到服务台领现金了。

结果，这种自动换币机在超市大受欢迎。仅仅5年时间，“硬币之星”就在美国9000家超市里设置了10000台换币机，而默巴克也从一无所有的穷学生变成了超级富翁，人们都说他是一美分垒起来的大富翁。

借着这个故事，我好好地教育了宝哥：勿以善小而不为，勿以钱少而不赚，积少成多，集腋成裘，聚沙成塔，财富无多少，赚钱是王道，吧啦吧啦……俺有理有据，有故事有论证，最后直把我们家宝哥说得心服口服外加佩服！

这年头，有一夜暴富梦想的人太多了。在2007年的股票大牛市行情中，天涯、搜狐等社区里，股票收益没有翻10倍以上的人，发个言都要被鄙视死，没有谁能够安安静静、沉沉稳稳地从一分一角一元的零碎钱赚起。其实，“股神”巴菲特的年收益率也才不到30%嘛！能让自己的资产以每年10%的赢利速度稳定增长，就已经相当不错了。罗马不是一天建成的，财富也不是一夕获得的，那些你瞧不起的零角碎钞，却是筑建财富城堡的基石。

穷主妇，富主妇——我的理财经验谈

第三章

穷主妇，富主妇——我的理财经验谈

有人说："20岁的女孩理财，像是日本动画片：剧情单纯，过程夸大而浪漫，是可以用来下酒的回忆。30岁的女子理财，像是美国商业片：超级英雄，只要她愿意，没有不可能的事。40岁的女人理财，像是欧洲文艺片：精致隽永，韵味无穷，叫人心旷神怡。"呵呵，这个人说得太诗意了。在我看来，理财的意义很简单——吃不穷，喝不穷，不会算计一辈子穷；理财的方法也很简单——你要有获得财富的渴望，因为你不理财，财就永远不会理你！

其实，财富的获取从来都不是偶然的，而是一种必然。当然，从偶然到必然也是有条件的，这个条件就是你要对财富有正确的思考。什么是正确的思考呢？别急别急，且听我慢慢道来。

有多少思路，就有多少财路

1. 有多少思路，就有多少财路

不怕姐妹们给我拍砖，有些话不说出来我是如鲠在喉，不吐不快。我一直都觉得，咱们中国人，尤其是大陆人，在金钱面前很少有“气儿顺”的时候，往往是两极分化——不是超级自卑就是超级自傲。有时候，对金钱到了顶礼膜拜的地步，为了金钱可以出卖所有；有时候又特瞧不起有钱人，认为别人发财都是撞上了大运，或是有个好爸爸——老子发财儿有钱。这种典型的“酸葡萄”心态，正是好多人至今还无法富足起来的最大障碍。

其实，财富的流向从来都不是偶然的，而是一种必然。当然，从偶然到必然也是有条件的，这个条件就是你要对财富有正确的思考。

什么是正确的思考？下面就以我个人的经验和教训现身说法，给大家一些借鉴吧。

几年前，我在一个老同学的启发和帮助下试着投资房地产。最开始的时候，我步步紧跟我的那个同学。他买了个小户型作投资，我也不问三七二十一，急急忙忙买了一套，倒是买来就有收益，我直接把房子给出租了，而我那个朋友是等着房子升值之后转手卖掉，赚了一大笔差价。事后仔细思考我们之间的差距，想想自己的投资思路还是有问题的。

最大的问题是我盲目跟风，没有根据自身的条件来确定适合自己的投资方向。我的那个朋友，因为资金比我雄厚得多，所以他买的房子地段、房型、朝向都非常好，升值当然也就很快，转手当然也就能赚大钱。而我因为资金的限制无法兼顾到那么多，房子升值就比较慢，所以只能辛苦地赚点儿房租钱，使本来就不多的流动资金又押在了房子上。

所以，我总结出来的第一个理财经验就是：赚钱的门道得自己找。不要看人家赚轻松，就跟在人家屁股后头跑。不同的人有不同的

资源、不同的眼光和底气，人家能赢你未必也行，你可以大赚特赚的地方，他却可能折戟沉沙。明白了这一点，我的那个同学后来投资买大房子的时候，我就不再做他的“跟屁虫”了。

曾经看过“汽车之父”福特的一本传记，其中有一个情节对我的启发很大，使我的财商又提升了一大块。

福特制造T型车一举成名后，很多人瞧不起他，认为他无非是运气好而已，更有好事者在报纸上刊登“挑战书”，表示要和福特辩论，看看他有多少汽车专业知识，以借机羞辱一下福特。福特在办公室里平静地接受了对方的挑战。前来挑战的人提出了一大堆关于汽车设计、生产、经营方面的刁钻问题，提完之后微笑地看着福特，只等他当众出丑。福特也微笑着记下了所有的问题，一等对方提完问题，他便将他的顾问小组成员一一请出，挨个回答所有问题。之后，福特笑着对气急败坏的挑战者说：“我之所以能成功，是因为我每天都在思考到底让谁来帮助我解决问题，我只需要思考这些就可以了。”

福特的最后一句话给我启示就是：真正的高手一定要借力生财。

福特懂得了这个道理，所以他借“顾问”们的手，缔造了汽车业的航母。如果我们把这个经验借鉴过来，用在我们的个人理财上面，“毕其智为己所用”，那么我们也可以构建自己的财富大厦。

创造财富的过程其实也是整合资源的过程，是借助外在的人力、物力为己所用的过程。一个人的能力是有限的，如果只凭自己的能力，能做的事很少。自食其力的人当然很值得尊敬，但如果你同时懂得借助他人的力量，就不但值得尊敬，简直令人敬仰。你个人、你的事业也将因此变得无所不能、无往不胜。

阿飞是我的大学同学，当年在班上论学习成绩他可实在不怎么样，每次期末考试都是连滚带爬地通过，他当时最忧虑的事情是如何才能顺利毕业。而十年之后的今天，如果以财富的多少论成败，他无疑是班上60多位同学中最成功的，目前是一家上市公司的副总裁，已经跻身于富豪之列了。我们曾经聊过他的成功要素，除了面对困难从

不退缩的良好心态之外，阿飞认为在大学里培养出来的与人交往的能力、团结一帮弟兄聚集在自己身边的能力、发现人才并善于用人的能力这三大要素是铺就他成功之路的基石。

再来说说眼下的经济危机。世界历史上每发生一次经济危机，都会有成千上万的企业倒闭、破产，太多的人在抱怨，抱怨命运、抱怨老板、抱怨社会……但是，赫赫有名的摩根帝国，却能在几次经济危机中不断壮大。1835年，摩根帝国的创始人皮博迪在全世界“新经济泡沫”的危机中起步，1895年、1907年的两次经济危机中，摩根银行挺身而出，成为美国的中流砥柱，同时也获得了巨额财富。这说明什么？这说明有眼光的人会将每次的危机视为财富重新分配的机会！当然，这个前提就是：你要有善于发现财富的眼光。

这一点，我想大家应该是最没有异议的。身处同一个股票市场，有的人投资成倍增长，甚?翻数十倍的都有，但是有的人却会亏得要去跳楼。这其中，除了投资的眼光有别之外，我们还能找到其他的原因吗？当然，眼光和胸襟也是可以培养的。就拿我和宝哥来说，虽然目前大的经济形势使我家的投资在缩水，但是我们没有就此停步，一味地抱怨和遗憾，而是密切地关注全球以及国内的经济走势，随时准备在适当的时机卷土重来。我想这也是培养眼光的一种方法吧。

我的最后一点经验是写给当年的自己，也是写给现在刚刚步入社会的年轻人的。当年刚参加工作的时候，也许是年轻气盛、少不更事，总觉得领导太苛刻，总觉得自己在工作中不受重用。其实现在想一想，领导不重用，意味着你的能力还有待提高，为什么不把这种考验当做一种历练，鞭策自己更努力地创造更大的业绩呢？领导从来只开除那些没有价值的员工，还很少听说领导会开除自己的左膀右臂。既然如此，为什么不思考一下如何提高自己的能力，让自己的价值最大化呢？在我看来，让自己的价值最大化其实是一种最佳的投资理财方式。它可以让你自身变成财富的磁石，你只需在工作中彰显自己的价值，财富就会不请自来。

理财，没有最早，只有更早

2. 理财，没有最早，只有更早

同事之间闲聊，有人问：“三十多岁的女人最大的恐慌是什么呢?”

A说：“没有男人。”

B说：“一个朋友也没有。”

C说：“没有钱。”

我的看法是：有没有男人，多数时候要看缘分，不是我们单方面所能左右得了的；有没有朋友，要看你的个人魅力和情商；但是没有钱，却只能怪你自己没有尽早培养理财意识，作出理财规划。

在当今这个社会，没有什么都可以（当然，做人的德行和操守不在讨论之列），就是不能没有钱。有反对意见的姐妹尽管拍砖啊，无论怎样我也要实话实说。我就是认为，作为一个女人，没有任何事情能比稳定的经济基础更能带给我自信和安全感了。而理财作为我们工作之外的又一项收入，可以让我们在财富的路上跑得更快更远。

那为什么说理财越早越好呢？举个例子来说吧。假设你今年20岁，那么你可以有以下选择。

20岁时，每个月投入100元用做投资，60岁时（假设每年有10%的投资回报），你会拥有63万。

30岁时，每个月投入100元用做投资，60岁时（假设每年有10%的投资回报），你会拥有20万。

40岁时，每个月投入100元用做投资，60岁时（假设每年有10%的投资回报），你会拥有7.5万。

50岁时，每个月投入100元用做投资，60岁时（假设每年有10%的投资回报），你会拥有2万。

看到上面的结果，你会选择在哪一年开始你的理财之旅呢?

也许有人会提出疑问，这么大的差距是怎么产生的呢？很简单，就是上面的数据中所体现出来的——差距是时间带来的。经济学家称

这种现象为“复利效应”。复利，就是复合利息，它是指每年的收益还可以产生收益，即俗称的“利滚利”。而投资的最大魅力就在于复利的增长。想当年，黄世仁就是凭着这种“驴打滚”的毒计害死杨白劳、强娶喜儿的。著名的物理学家爱因斯坦称：“复利是世界第八大奇迹，其威力甚至超过原子弹。”

虽然我个人对于“复利效应”的神话保持着一种敬意，也会理性地看到数据中永远的“10%”是很难实现的，但是我从心底里十分相信“钱生钱”所产生的财富会远远高于我们的预计，这就是金钱的“时间效应”。忽略了这个效应，我们就浪费了财富增值的机会。不明白这个道理，我们就只会在羡慕别人的财富越来越多的同时，看到自己和对方的差距越来越大。

每一个想与财富结缘的人，迟早都要走上理财之路，既然是迟早的事儿，何必不早一步呢？不要说现在没有钱，不要说你没有时间、没有经验……理财真的没有那么麻烦。当然，这话不是我说的，是我国著名的理财专家刘彦宾说的——“理财其实很简单”，只要做好以下三个步骤，你就可以成为理财高手。

1. 修水库——攒钱。只要你有工作，只要你能自食其力养活自己，你就可以通过努力赚钱、控制开支来攒钱。当然，控制的程度取决于你想攒多少钱。

2. 打深井——生钱。生钱，也就是以钱赚钱。相比较而言，三个步骤当中就这一步还有点儿“技术含量”，而贫与富的差距也就在这里。世上原本就没有不劳而获的事情，要想舒舒服服地过上有钱人的日子，多动动脑子，学点儿理财知识还是值得的。尤其是在当下的大环境下，无论是投资渠道，还是投资氛围，相较于以往，不知要好上多少倍。

3. 筑地基——保险。如果我们把理财的过程看成是建造财富金字塔的过程，那么买保险就是为金字塔筑底的关键一步。很多人在提起理财的时候往往想到的是投资、炒股，其实这些都是金字塔顶端的部

分，如果你没有合理的保险做后盾，那么一旦自身出了问题，比如失业，比如大病，我们的财富金字塔就会轰然倒塌。没有保险，一人得病，全家致贫。如果能够未雨绸缪，一年花上千八百块钱，真到有意外的时候可能就有一份十几万、几十万的保单来解困，何乐而不为呢？

那些像椰风一样，在人仰马翻的职场中拼杀的小女子们，不要再死心眼地寄希望于工资能给你带来多少财富了。换个思路想想致富这件事。不要再把理财当做一个计划，尽快把它化为行动吧。你可以想象一下：若干年后，你成了一个远近闻名的理财高手，你的财富在你睡大觉的时候，在你去海滨度假的时候，都在一如既往地增长，你会不会在睡觉的时候都乐出声来呢？为了这一天，你也该行动了。

和有钱人站在一起

3. 和有钱人站在一起

俗话说，物以类聚，人以群分。谈到理财，我认为这个道理同样适用。如果你身边的朋友都是整天吃喝玩乐、寅吃卯粮的“月光族”，那你也不太可能攒下钱；如果你身边的朋友个个都精打细算、有理财意识、有投资眼光，那你肯定也差不到哪儿去。这样的朋友在一块儿，可以互相介绍一些好项目，自己也会时不时地“攀比”一下。呵呵，各位姐妹们可别说我“势利眼”，咱就喜欢跟“有钱人”交往，不是想占人家的便宜，而是想看看人家的钱到底是怎么来的！

我的高中同学袁泉，可以算得上是我的社交圈里最有经济头脑的一个。很长一段时间，我就是跟着他学投资的。他投资房产，我也投资房产，他买股票，我也买股票……就这样亦步亦趋地跟着。可让俺惭愧的是，他的资产翻了数十倍，我的资产翻了一倍，就这样一路跟着，最后还是跟丢了。

2000年，袁泉从宁波回到南昌，从技术工作转行到营销工作，这个选择是颇具风险的，但也为他今后的个人财富增长奠定了基础。他的个性和做事风格，非常适合做营销工作，所以他很快就在新公司里站稳了脚跟。曾经在浙江打工的他，经历了一次房地产业的迅猛发展，他认定南昌的房地产市场必定会有一个快速上涨的过程，于是，他在2003年贷款买了一套小户型作为投资。通过跟他聊天，我对他的观点和做法完全认同，所以我将家里所有的资金都投到了房产上。2004年，我一气买了两套房子，简单装修之后就租了出去，我自然也成了每月坐收租金的“包租婆”。不过，更让我欣喜的是，不断上涨的房价证明了我当初的选择是多么正确。

尝到甜头之后，自然唯袁泉“马首是瞻”，但和他的差距却还是越来越大了。袁泉不仅在投资、理财上有头脑，工作起来也很有一套，深受老板赏识，职位提升得很快，收入也跟着成倍增长。于是，他又

买了两套房进行投资，还买了一个“大豪斯”自住。2006年，因为要装修自己的房子，他卖了一套房，从这套房上赚的钱就足够他装修那个“大豪斯”了。2007年11月，深圳楼市开始跳水，他意识到了风险，又脱手一套房产，这套房产的获利可以买下他自住的那套房产。经过这样倒手，他自住的房子，以及装修和家具、电器，相当于一分钱没花。

我一路跟在袁泉身后，按照他的模式打理自己的钱，买了两套房之后，获利不小，却没有办法跟上他的脚步，因为我已经没有了资金。等他脱手房产后，我的房产脱手已经来不及了，房价从高点下降。现在，他又开始投资实体经济，几人合伙开了一个专营店，而俺却没法效仿，因为俺的家底儿太薄，根本连进入的门槛都够不到。

当初他的收入仅比我略高一些，他的模式能给我带来实际的借鉴意义，但是一旦收入差距拉到十几倍甚至几十倍的时候，理财模式的差别就会非常大了。如果说财富是一场盛宴，那么，他拿到了入场券，而我却没有，只能在门外看着。但我还是非常感谢袁泉，正是他的各种点拨，使我家的资产踏入了良性循环的轨道。话说回来，在一场财富盛宴中，人和人之间还是有“阶级”存在的。当资本的差距达到十几倍后，别人理财和投资模式对你就不具有借鉴意义了。这时候，就不存在别人吃肉你喝汤的好事儿了，而是不同“阶级”的人在不同的锅里吃，锅的大小不一样，里面的肉也不一样，就看你属于哪个“阶级”了。就像生产力决定生产关系，资本的多少也决定了理财的手段。如果你只有封建社会的生产水平，就不要拷贝资本主义的生产关系。记住，大跃进万万要不得！

写到这里，姐妹们，我突然对着窗外大喊了一声：“我好嫉妒袁泉啊！”正在厨房忙活的老公一下子冲了过来：“你疯啦？”“我嫉妒袁泉啊！”我又小声嘀咕了一句。老公冷冷地看着我说：“嫉妒是理性的killer！”说完，他就酷酷地回到了厨房。

是啊，要理性，要理性，我一定要理性！俺可不是仇富的愤青！俺就喜欢跟有钱人站在一起。记得俺的偶像——雅芳CEO钟彬娴曾经说过一句名言：“找个贵人帮自己。”在投资、理财上，其实我们就需要找个贵人帮自己，如果这个贵人不肯帮，那么天天跟他站在一起也是好的，他往东你就往东，他往西你就往西。

钱包里只留一张卡

4. 钱包里只留一张卡

好多姐妹都喜欢办各种各样的卡——信用卡、打折卡、贵宾卡……

我有一个叫冰冰的同事，专门有一个放卡的大钱包，里面的卡琳琅满目，什么招商银行信用卡、交通银行信用卡、工资卡、福利卡、打折卡、贵宾卡、美容卡、美发卡……每个月的月初、月末，冰冰就忙着给各种卡充值，还要给各种刷爆的信用卡还账。这些让人看起来就头疼的事情处理完之后，冰冰就会开始新一轮的消费、购物运动。有卡就有打折，所以她总感觉自己占了很多便宜。我们南昌有句话叫“便宜买穷人”，其实说的就是冰冰这种人，买东西时觉得比别人便宜一些，慢慢就变得没有了节制。购物多了，总支出肯定就大了，因为用的都是卡，没有现金流出的肉痛，所以就暂时忽略了自己的消费能力，刷起卡来好不潇洒大方。幸好她的家庭条件不错，“月光公主”冰冰在无米成炊的时候，总能在父母那里蹭吃蹭喝，还能从父母那里拿些钱应急。

俺不像冰冰那么幸运，有一座“金山”可挖，所以俺也就对那些花花绿绿的卡时刻保持警惕。它只是给你一个错觉，好像你很有钱，可以尽情地刷啊刷，其实你根本没有足够的支付能力。

人的欲望是无止境的，微不足道的薪水任何时候都填不满那“欲望膨胀”的胃口。能够控制自己欲望的人一般都是圣人，常人最难控制的就是自己的欲望。平凡的你我都是常人，我们的欲望就是在捉襟见肘的困窘中得到抑制，各种各样的卡会让我们的困窘推迟显现，而人的本性就是得过且过，暂时看不到经济的紧张，不注意节俭度日，自然就会寅吃卯粮，管得了眼前，顾不了今后。看看吧，那些商家是多么“阴险狡诈”啊，他们不仅用层出不穷的新产品诱惑我们，还要用各种各样的优惠卡让我们坠入消费的陷阱。

我曾经读过一本叫《巴比伦富翁的理财课》的书，里面讲了一个奴隶致富的故事：奴隶达巴希尔从叙利亚逃脱到巴比伦，他发誓要彻底改善自己卑微低贱的身份，给家人一个幸福自由的环境。但是，他不仅身无分文，而且还身负巨债。为此，他制订了一个严格的计划，用给骆驼商人打工赚来的有限收入进行改善工作：

每次收入的十分之一用来储蓄，并且在收到薪水的那一刻起就严格执行。

每次收入的十分之二用来支付债务，努力和每位债主达成协议，虽然很多债主都很讨厌这种做法，不过达巴希尔诚实地告诉他们，这总比他破产还不上好很多了，而且承诺一定准时付款。债主们最后都同意了。

每次收入的十分之七用来支付生活费用，严格和家人遵守这一限制，压缩一切非必要性开支。

你一定想知道结果吧，听听达巴希尔的原话："这项绝妙的计划一步步引领我迈向成功，使我能够还清所欠下的一切债务，并且存下为数不少的黄金与银钱。正因为如此，我急切推荐每一个企盼飞黄腾达的人能够照此计划不折不扣地执行。不妨想一想，假如这项计划可以使一位昔日的奴隶如愿偿还所欠的每一分债务，而且还使他存下数量可观的黄金，那么它难道不可以帮助其他人也找到脱离债务、踏上财富自由的康庄大道吗？我自己目前还尚未完全达成这个计划，可我坚信，假若一如既往、再接再厉地坚持执行下去，我必定会成为巴比伦的富翁。"

姐妹们，如何让自己从一无所有的小女子变成拥有财富的女主人，效仿达巴希尔吧！抛掉那些花花绿绿的卡，如果你觉得必须要有信用卡的话，那就只留下一张，但一定要有一张储蓄卡；每一笔钱进账，10%用来储蓄、投资，20%用来偿还债务（如果你没有债务，请将这20%也存进储蓄卡，或者进行投资），70%用来支付各项生活费

用。理财其实就这么简单，坚持下去就可以了。不过，惭愧地说一句：俺到现在也还没有做到这一点呢！姐妹们一起努力吧！

女人要永远记住：金钱虽然冰凉冷漠，但永远比一个不可靠的男人更能挡风遮雨。

当好守财奴

5. 当好守财奴

做家庭小主妇，打理家庭资产，其实最怕的不是投资的风险，而是亲戚朋友借钱。投资的风险再高，也如潮水有跌就会有涨，而借钱基本上没有利润，而且风险比较大，有可能血本无归。

一旦被借钱之后，自己都不敢和借钱的人联系，生怕别人说，才借一点儿钱，就记挂得紧。经常是过了当初借钱约定的还款日期很久了，想把钱要回来，于是，鼓起十万分的勇气，打了无数遍腹稿，才拿起电话，从天气开始谈到国际形势，再到油与米都涨价，然后到今年的“收成”，额外加一点儿孩子教育的话题……绕上好一大圈，好不容易要谈到钱的问题上了，对方一句话飘来，差点儿把你噎死：“对了，欠你的那笔钱，暂时还不了，这不孩子要结婚吗，等过两年条件好了我再还你，反正你条件也好，不急我这点儿钱。”

经过几次这样的情况后，只要别人来向我借钱，我恨不得把家里的电饭煲刷个精光锃亮端给他看：“瞧瞧，地主家也没有余粮了！”饶是这样，我还是经常被别人当做“自动提款机”，别提多郁闷了。都说吃着碗里的看着锅里的，可我这个碗怎么看也比锅小得多啊，怎么总被别人盯上呢？要守住自己辛辛苦苦赚来的钱，扎紧钱袋子还真不容易啊！

虽说钱赚得不容易，可要是碰上亲戚朋友借钱救命、求学，那也得借啊，否则可就成了为富不仁的吝啬鬼葛朗台了，小主妇可要有仁有义啊。别着急，针对这种事情，早就有理财达人给大家总结了一个“四借四不借”原则。自从看到这个原则之后，我没事儿的时候研究了好长时间，加上了一些自己的体会作为补充，今天就大方地拿出来跟各位姐妹们分享一下吧。

借急不借穷：借钱给别人首先一定要坚持一个原则：别人确有急事可以适当借钱解围，但若是借了去做生意、买股票之类的，坚决捂

紧钱袋子。不然，万一对方亏了，你能把他怎么样呢？亲朋好友间，如果有求学或重病确需借钱的，毫不犹豫一定要借，即使这笔钱三年五载都不能还回来，还是得借。这笔钱对你来说只是一个数字，而对借钱的人来说，就是改变命运的机会，就是挽救生命的希望。

借少不借多：借钱数额必须在自己承受范围之内，这个范围是指即便对方不能及时偿还，也不会给你造成太大的经济压力，把借出的钱控制在这个数额之下，超出了这个数额不借。想当初，俺姑姑为了让俺叔叔投资做生意，不仅把自己的存款全部借给了俺叔叔，而且还用自己的房子作抵押借了几万元的高利贷，最后叔叔的生意失败，姑姑一家差点儿连落脚的地方都没有。

借近不借远：不是关系非常好的不借。比如同事借钱，你对他的收入状况基本清楚，可以借。而对于那种长期没有往来的朋友，某天突然打个电话或专程上门来借钱的，直接告诉他，你自己还欠了一屁股的债呢！至于网友借钱，你不妨直接消失好了。大学毕业后刚参加工作时，一个不算太熟的同学找我借了500元，之后就销声匿迹了，连后来的同学会都没有看到他参加，我都觉得好笑：至于吗，区区500元就断了同窗之情。

借短不借奢：不少“月光族”出手阔绰从不存钱，总是上半月还旧债，下半月又借新债，如果你长期为这种人提供借款，等于是他长期占有你的财产，你还不如把借给他的钱拿去投资呢！如果身边有这种人，宁愿绝交，也不能为了所谓的“朋友”，把自己的血汗钱送入“虎口”。

其实，话说了这么多，借钱最大的难处在于感情和关系，甭管是亲情、友情还是同事情，都是这样。而中国人最看重的又是感情和人际关系，所以借钱这个问题让很多人不知如何是好。在我看来，有些感情不能伤，有些“感情”就可以伤，与其因为催债伤了“感情”，不如在拒绝的时候伤，否则，钱借出去要不回来，还要背地里被人数落，你说何苦呢？

“亲兄弟”更要“明算账”

6. “亲兄弟”更要“明算账”

能不能把钱和情分开考虑，可以说是界定新旧人物的一个重要标准……旧式人物，不要说亲兄弟明算账了，就是朋友之间账都算不清楚。你要是和我谈钱，就别做我的朋友！新式人物，不要说亲兄弟明算账了，就是夫妻之间账都算得极其清楚。钱是钱，情是情，两码事。

亲兄弟明算账，这句话大家都听过，也都赞同，但其实最难算清的就是“兄弟账”。普通老百姓的家庭财务纠纷，大部分都是兄弟姐妹间的财产不清，这种事情其实是最伤感情的，闹得大家最终形同陌路。所以说，一个家庭因为婚姻或者老人去世而“分家”时，一定要把财产理清，最好通过法律途径确认彼此的比例以及权利、义务，这样才会最大限度地保证每个人的利益。

大家应该还记得我在前面讲老爸老妈的房产故事吧。那还是上世纪80年代的事儿，老爸老妈置了地，盖了楼，按说我也是“地主”之后了，也可以整天带着两个狗腿，拎着一个鸟笼，上街调戏调戏“良家少男”了。没想到，命运却意外地转了个弯，爸妈的房产居然变成了银行的呆坏账，而我们家也彻底沦为“贫民”，我差点儿从过去幻想中的“主动者”变成“被动者”。

那么，命运的这个小弯弯是怎么来的呢？容俺喝口水慢慢道来。

话说当年，目光远大的老妈极力撺掇老爸在他的老家盖楼，那时老爸老妈都在外地工作，自己的资金也不足，所以才和大伯、叔叔一起盖楼，算是老爸、大伯、叔叔三兄弟的股份制合作。叔叔当年也就是20岁出头的毛头小伙子，没有多少钱，不过他的“后台”够硬，有我奶奶“撑腰”呢。不要小看我这个不认识字、个头小小的奶奶，改革开放初期，她和俺爷爷就是靠着一辆板车做点儿小生意，居然成了传说中的万元户。

家庭股份合作的最终局面是，奶奶成了最大的股东，她出资2/3，俺爸妈出资1/3，大伯出力。大伯为了这栋房子真可谓呕心沥血，房子盖到最后，他累出了肺结核，吐了好几口血。好在这栋房子终于盖起来了，三层楼，底层有三个店面，还有一个大大的院落。叔叔既没有出钱又没有出力，却坐享1/3的股份，俺妈和俺伯母虽然腹诽颇多，但老娘疼幼崽，做儿媳的又能多说什么呢？

房子建好之后，因为奶奶出资最多，是最大的股东，所以房产证上毫无争议写的是奶奶的名字。俺爸因病身故（看看我悲惨的童年）之后，老妈就开始超级忧虑那栋房子的问题了，而事实也证明老妈的担忧是有道理的。

从我这个做孙女的角度来看，奶奶绝对是一个好奶奶，但从儿媳妇的角度看，婆婆就不是一个好婆婆了。俺奶奶是一个颇为精明的老太太，她担心老妈改嫁，将房产带入外姓，所以说什么也不肯分家。狭路相逢勇者胜，两个女人“争斗”，是撒泼耍赖的胜出。老妈没有同盟军（大伯以我们可以理解的理由保持中立），又不愿撕破脸面，最后还是退让了。不过老妈也留了一手，就是请左邻右舍作一番公证，写下了一张分房契约，证明那栋楼的产权有1/3归属到我家唯一的男丁——我弟弟的名下。于是，“皆大欢喜”地结束了这一轮房产争议。

那张分房契约被老妈看得无比金贵，用红布包好放入锦盒，再放置到一个隐秘的地方，还时不时要拿出来看看，梅雨季节要晒晒，还要防止蛇虫鼠蚁，就差初一、十五上香拜拜了。但是，不具有法律效力的那一纸公证，你就是烧香供着它也没用。

时间眨眼间到了20世纪90年代，叔叔继承了俺奶奶精明的生意头脑和打麻将的“特长”，而且都“发扬光大”。停薪留职的叔叔下海后如鱼得水，一不留神就成了小小款爷，几十万的账面资金在上世纪90年代初期还是颇有些“含金量”的，最风光的时候，小婶子打车从远郊县奔向南昌市疯狂买衣服，小叔叔一晚上的赌资就是一两万。说句实

话，不是俺嫉妒，就算日进斗金，也挡不住他们这么如流水一般花钱。

大约是在1995年左右，政府紧缩银根，中小企业的资金骤然紧张起来，叔叔的饲料厂资金严重不足，于是四处借钱维持运转。同时，叔叔又异想天开，居然想通过赌博获得大笔资金，他又不是赌神，自然越赌越输，于是资金更加紧张。最终，他打起了那栋房子的主意。

俺奶奶一向就疼爱这个小儿子，小叔的行事风格、喜好和想法都有几分像她，于是奶奶也没和俺妈、俺大伯商量，就直接把房产证给叔叔办了抵押贷款。等到俺伯母和妈妈知道时，叔叔已经欠下了几十万元的外债，兄弟姐妹、七大姑八大姨都成了他的债主。而那栋房子，早已经变成银行的抵押物了。这对老妈来说不亚于“晴天霹雳”，于是赶紧拿出分房契约来，想保住自己的那份房产，但人家银行可不认，人家说，房产所有人按了手印同意抵押贷款，至于这个房子其他所有人有什么意见，那是你们家庭内部的事儿，该找谁找谁，跟我们银行无关。

该找谁找谁？还能找谁？难不成还抓到奶奶咬一口？其实，奶奶比谁都后悔，精明一世糊涂一时，但自己的亲生儿子急需用钱，能不火急火燎去给儿子帮忙吗？我想，天下所有的妈妈应该都是这样的吧？奶奶和爷爷年事已高，早就摆不动小摊了，而且这时也早不是摆小摊就能成为万元户的年代了。

老妈心里这个悔啊，要是当年泼辣一点儿、强悍一点儿，直接上法院进行财产公证，哪会到今天这个地步啊？原以为分房契约能让自己的财产有个保障，可面对银行的高额贷款，这张红色的分房契约就是废纸一张。于是，妈妈开始了几年的“祥林嫂”状态，见了亲戚就要说：“我好悔，我本以为分房契约是有用的，没想一到银行就成了废纸。”那时我正在读大学，每到寒暑假回家，耳朵里天天充满了老妈的长吁短叹。那时，我对妈妈的愁苦还没有多么深刻的体会，有时候甚至觉得她有点儿“烦”，直到我工作几年后，天天高涨的房价才让我突

然体会到了妈妈深刻的忧虑和不甘。本来是自己种下的摇钱树，一心一意等它长大，居然被移植到了别人家，然后看着别人摇钱下来，那种痛苦，就像买彩票中了500万的人，发现自己居然错过了兑奖时间，而眼睁睁地看着500万打了水漂。

母亲的教训深刻地触动着我，从那以后，我一向主张亲兄弟明算账。关于房产，我宁愿贷款，也不借钱或是合伙，产权不明的楼房我坚决不买。

前一阵子，公公看中了乡下的一栋小楼，想要俺家和宝哥的哥哥家共同出资买下来。一听房子是农村的房，也就是小产权房，没有办法办房产证，我就没什么兴趣了。幸好俺老公的哥哥首先投了否决票，否则我还得要宝哥出面拒绝。我宁愿自己出全资买正规的房子，房产证上写宝哥的名字，然后让公公婆婆去养老。

讲了半天自家的故事，其实就是想说：亲兄弟真的也要明算账啊！我记得有一个叫“谁谁谁”（我经常在《上海壹周》上看这个人的专栏，写得很棒，不过俺到现在也不知道这个“谁谁谁”到底是谁）的专栏作家曾经写过一段话：“能不能把钱和情分开考虑，可以说是界定新旧人物的一个重要标准……旧式人物，不要说亲兄弟明算账了，就是朋友之间账都算不清楚。你要是和我谈钱，就别做我的朋友！新式人物，不要说亲兄弟明算账了，就是夫妻之间账都算得极其清楚。钱是钱，情是情，两码事。”姐妹们，你愿意做旧式人物还是新式人物呢？反正我这个70后是打死也要做“新新人类”的！

3万搞定小户型——我的装修省钱大计

7. 3万搞定小户型——我的装修省钱大计

有人说，装修能使人成熟。有过装修经历的人就会知道，这话一点儿不夸张。装修一个房子的过程，就是个人成熟的过程，如何设计自己的生活，如何体现自己的品位和个性，如何买装修材料，如何跟装修公司打交道……这里面的学问可是大了去了！当然，最重要的问题是如何省钱。装修是个无底洞，一套房子装修下来，同样的档次，有的人可能花8万就搞定了，有的人可能花了18万才搞定，看，这就是学问。

想当初买了一套小户型的房子作为投资，因为没有打算自己住，所以就是按照普通的大众路线进行装修的。一室一厅一厨一卫，使用面积40平方米，包括硬装、软装，包括家具、家电，偶居然只花了3万元。虽然花的钱不多，但质量还是过得去的，别的不说，就看家电，海尔的洗衣机，海信的电冰箱，长虹的彩电，格力空调两台，还有比利奇热水器……

那么，这钱到底是从哪儿省出来的呢？其实，秘密就在网上。这个事情，可让我得意了好一阵子，有兴趣的姐妹们，就听我唠叨唠叨吧。

自从2004年5月付款买了这套房，我就开始对装修充满了神往，那阵子上网的主要内容就是浏览装修网站，看着美轮美奂的装潢，口水遍地流。2005年10月，房子交付了，装修就自然从纸上谈兵的准备阶段进入了动刀动枪的实战阶段。

在大量“勘测”阶段，我锁定了南昌本地的一个家装网站，名字也很有特点，叫“家秀网”（www.ihomeshow.com），非常对我这种DIY装修人员的胃口，里面有大量关于家装的帖子，有各式各样家装产品的使用心得，对我这只装修的菜鸟很有价值。于是，我成了家秀网的网虫，每天都要上去看几十次，天天和宝哥抢电脑，做梦时都说出了“家

秀”这两个字，搞得宝哥紧张了好一阵儿，动用利诱、私刑等各种手段之后，总算明白“家秀”不是一个帅哥，而是一个装修网站。不过，宝哥又怕我走火入魔，严格限定我的上网时间。我只好利用上班时间偷偷上网干点儿“私活”。那阵子，我给家秀网贡献的点击率怎么着也要占到总点击率的万分之一了，可惜家秀网连个荣誉奖章也没发给我。

2006年1月，装修终于正式动工了。就那40平方米，还需要动用专业设计师吗，俺自己就是最好的设计师。所有的一切都由我自己设计，然后请了一个师傅，按4500元的工钱把泥工、木工、漆工、水电工全部包给了他。本着“用人不疑，疑人不用”的原则，施工方面我很少过问，有时少了什么材料，他就直接帮我买了，然后凭单报销。当然，这个“包工头”也对得起我这份信任，我们相处得非常愉快，而我也省心不少。顺便说一句，其实劳苦大众最质朴，装修时，不要把小钱捏得太死，你大方一点儿，师傅们也“给一报十”，这样装修，省心快乐。

工人问题解决了，我开始泡在家秀网上找适合我的装修材料，当然是既便宜省钱又精致耐用的材料了，虽然不是自住，但还是要把钱花值啊！有了家秀网这样一个平台，装修真的能少走不少弯路。家秀网上的网友经常会讲述自己的装修经验，推荐好的装修公司。最鸡血的是，有时会蹦出某个大侠揭露奸商，对装修材料的优劣、价格高低等进行争辩，闹得热闹的，到最后一般会形成两派对峙的局面。我这样的装修门外汉，透过热闹，也能看出不少行业内幕。真理越辩越明，真相越辩越清，我这个小主妇的心里也越来越有底。

最值得一提的是，无论是建材、五金，还是涂料、家电，只要装修用得着的，家秀网都会组织网友们团购，很多网友也会自发组织团购。这样的团购，不仅价格优惠，而且质量也能得到保障。真的有很多网友做足了装修功课，对各种知识熟稔于胸，成本、人工、利润能够分析得一毫不差，仿佛就是自家后院生产出来的产品似的，高手过招，谈笑间灰飞烟灭。每次团购，经常自发站出来一个带头大哥，这

带头大哥一出场，往往是语出惊人，一剑直指咽喉，经常报出一个我们想都不敢想的低价格，按照原料、人工、进货渠道一道一道的利润关口抽丝剥茧，让商家节节败退，加上其他同学们乘乱起哄，一般商家已经招架不住，更无还手之力了。有些号称绝不降价的强悍商家，经常是刚冒个头，就被大家用飞镖、剪刀脚、无影腿、螳螂拳、形意拳、迷踪拳打回老巢，只好派个助理出来让大家继续扁。有专业人士带队，又人多势众，商家自然不敢以次充好，更不敢销售假冒产品了。哈哈，谁说装修一个房子，就得当无数次冤大头？套用一句广告词：没有最低，只有更低；没有最贱，只有更贱。

通过自己的经历，我觉得，对于没有多少装修经验的普通人来说，在装修前最好多到网上转转、看看。先看看大的装修网站，了解基本知识，然后选一家本地的装修网站深入学习，因为地方网站的针对性比较强，你也能找到一些“志同道合”的朋友。如果本地的网站能组织一些团购活动，那就更?了。在建材购买方面，我完全是个外行，但跟着聪明人、内行人一起去，真的占了不少便宜。

做一个精致又经济的小女人

第四章

做一个精致又经济的小女人

女人谨记：作为女人，照顾好老公和孩子是咱的本分，但也一定要记得照顾好自己，吃好喝好玩好睡好！男人娶的是老婆，不是保姆和奶妈。如果你不明白这个道理，就得作好准备，说不定哪一天就会有别的女人来住咱的房子，花咱的钱，睡咱的老公，还打咱的娃……

女人还要谨记：女人的青春就像兔子的尾巴——很短，所以好钢一定要用在刀刃上，大好的青春一定要用在好男人身上。还有，蓝颜知己不是必需，但闺密一定不能少，否则，不是老公被你烦死，就是你被自己肚子里的话憋死。

1. 女人要学会为自己花钱

小时候，我家隔壁的一家，女主人勤劳质朴、敦厚善良，勤俭持家、任劳任怨。丈夫喜欢孩子，她就一气生了四个。为了这个家，她真是献了青春献终身，结果，30多岁的她看起来竟然有50多岁的容貌。最凄凉的一次，和老公一起出门，居然被人当成了老公的母亲。即便如此，她对“危机”还是全然无知，依然全心全意操持着家务。直到有一天，一个猝不及防，一纸离婚书横在眼前，她噩梦初醒，但为时已晚。老公嫌弃她老了、丑了，早在外面找了一个相好的。虽然公婆站在她这一边，公公以断绝父子关系要挟儿子，可也挽不回老公出轨的心。离婚那天，她拖着法院判给她的两个孩子就在大街上哭得愁云惨淡、日月无光，过往行人看了也不禁心里恻恻然。她和孩子们哭成一团的样子，至今都深刻地留在我的脑海里。

在中国的传统文化里，“贤妻良母”、“相夫教子”是社会对一个女性的要求，而大多数人也认为这些是女人应该具备的美德。但是别忘了，封建社会的女人能有多少地位呢？当今社会，女人早就占了半边天了，按理说，那些对女人的束缚早应该被大家抛弃了，但遗憾的

是，恰恰有很多女人自己把那些束缚捡了起来。更致命的是，那些本来就对女人不太公平的观念，还有可能被很多女性错误理解，把“贤良淑德”当成一味地吃苦忍让，把“贤妻良母”当成“家庭的免费保姆”。既然你自己喜欢做老妈子，男人也乐得把你当做老妈子，那种大爷的舒服享受惯了，他可不会对你感激涕零，更不会把你当一个平等的人去对待。女人在家里当老妈子，就算孩子也不会真正尊重你。

多少女人为了老公、孩子操劳一辈子，却唯独没有想过要好好经营一下自己。家里的日子是越来越好过了，可是自己却熬成了黄脸婆，不是身体出问题，就是婚姻出状况，要么就是忙完了儿子忙孙子，似乎生活中永远有人需要你去照顾。

当然，对家人的关怀、照顾，是我们每个人应该尽的义务，但有时候这种美好的情感却会被女人的唠叨毁掉。听听于丹老师是怎么说的吧。

过去说到中国的劳动妇女，一直都把奉献、牺牲作为传统美德，我对这种话很抱质疑，因为我不喜欢牺牲这个概念。什么叫做牺牲？根据《辞海》的解释，那种被剥夺生命、奉上祭坛的生物才叫“牺牲”。牺牲就意味着你为了某个崇高的目的而放弃了自己的生命。当女人觉得她为家庭、丈夫的事业作出了牺牲，这就给她的抱怨找到了最佳理由。她就会跟孩子说，妈妈就是为了你才弄得蓬头垢面，你不好好学习，你对得起我吗？然后对老公说，我就是为了这个家才操劳成这样，你还不好好爱我，你还对得起我吗？当一个人总是这样抱怨的时候，这在心理学上叫“非爱行为”，是以爱的名义所进行的亲情之间的绑架。对一个女人来讲，你爱一切，你付出，你享受，这是一个很幸福的过程。能够爱与被爱，这是生命的幸福与奢侈。所以我觉得，谁都不要说牺牲，我们自己付出了，我们的收获更多。

有一天，我在网上看到一句“狠话”，虽然不怎么“文明”，还是要跟姐妹们说一下：女人一定要吃好喝好玩好睡好，如果你把自己累死

了，就有别的女人来住咱的房子，花咱的钱，睡咱的老公，还打咱的娃……

不瞒大家，看到这句话之后，我就偷偷把它当做自己的“座右铭”了。从此，我告诫自己：女人一定要吃好、喝好、玩好、睡好！生命是短暂的，女人的容颜如果不精心呵护，那就更短暂。而且，一辈子要过好，说的是要有一个好的过程，而不是只有一个好的结果。享受生命，就是要让这个过程多姿多彩。

在那以前，我也和很多女人一样，太急着赚钱，急着投资，急着把自己的家庭建设好……真的很少去考虑如何完善自我、如何让自己更加美丽年轻。虽然平时也经常“叫嚣”要如何如何享受生活，但真正到了要花钱享受一番的时候，却总是思量再思量。后来，同事小娴在花钱这件事上给了我很大的触动。她的观点是：花钱跟赚钱一样重要，而女人，更要学会把钱花在自己身上！如果明年的收入能比今年增加一万元，首先应该想到的是要用这笔钱来改善自己的生活，而不是全部把它们存起来或投资。如果只知道赚钱而不知道花钱，就算赚再多的钱，也跟穷人没什么区别。

做女人，就应该抓紧一切机会享受自己应得的生活。吃得好，身体健康；穿得好，美艳动人；玩得好，情趣高雅，气质优雅……这样的女人，她的魅力是永恒的；做这样的女人，你的男人会爱你一辈子，并且尊重你。

也许我们抓不住未来，但我们能把握现在。所以，享受现在才是最聪明的小主妇，会经营自己才是最聪明的小主妇，肯为自己花钱才是最聪明的小主妇。

男人赚钱就是要你花

2. 男人赚钱就是要你花

看到一个公式推理，觉得很有意思，拿出来给大家分享一下。

人=吃饭+睡觉+上班+玩

猪=吃饭+睡觉

代入得：人=猪+上班+玩

移项得：人-玩=猪+上班

结论：不懂玩的人=会上班的猪

男人=吃饭+睡觉+挣钱

猪=吃饭+睡觉

代入得：男人=猪+挣钱

移项得：猪=男人-挣钱

结论：男人不挣钱等于猪

女人=吃饭+睡觉+花钱

猪=吃饭+睡觉

代入得：女人=猪+花钱

移项得：女人-花钱=猪

结论：不会花钱的女人都是猪

综上：

男人为了让女人不变成猪而挣钱！

女人为了让男人不变成猪而花钱！

所以，女人花钱天经地义，不会花钱的女人怎么能称为女人呢？各位姐妹们，花钱可以花得理直气壮了。男人赚钱就是要你花，要不然他的成就感从何而来呢？女人要懂得给自己花钱的意义，宠爱自己多一点，男人就爱你多一些。

个人认为，给自己花钱，也是给老公面子呢。现在越来越多的社交场合都是要携夫人参加的，这是为什么呢？其实，夫人的形象也是

考察男人的一个方面。如果你蓬头垢面、衣衫不整、谈吐粗俗，谁看了都会笑话你老公没眼光、没水平，而发型整洁、衣着高贵、气质典雅、谈吐不俗的美女形象，无论在什么场合，都会让老公倍儿有面子。能追到美女的男人必定有其过人之处，别人在欣赏你的同时，对你老公也会高看许多。

女人为自己花钱，健康投资是最重要的一个方面，一些和女性疾病相关的保险应该多多关注，让自己有一份健康的保证。另外，给自己办一张健身卡，每天都进行一些适量的运动，瑜伽、跆拳道、韵律操……喜欢哪样就选择哪样。在运动中红润你的脸色，健美你的体型，还能快乐你的心情，这样的钱，怎可不花？为健康花钱，也就是为幸福储蓄。

其次，女人最应该花钱的地方还有内心，虽然用钱买不来智慧、买不来明理、买不来娴雅，但是花钱可以接受良好的教育，学会阅读，学会思考，内心的优雅就可以日积月累。记得当年MBA火暴的时候，MBA硕士帽子满天飞，价格从两万元到十几万、几十万元不等，但是懂行的人都知道，这价格和所能接受到的教育水平是成正比的，所以在一定意义上，钱和教育还是有直接关系的。花钱在求知方面，多多益善。

虽然女人的内涵很重要，不过面目可憎的话，男人可是连了解你内心的欲望都没有呢！“面子”问题的重要性一点也不亚于“里子”，脸上抹的、头上戴的、身上穿的、脚下踩的，只要在你的经济承受范围内，让你更加美丽、更加动人、更加SEXY，多花一点钱，又有什么好心疼的呢？如果能把“山寨”穿成大牌的效果，那你花出的钱就更加值得了。只舍得花大价钱给自己的男人买礼物的“傻女人”们，能不能在给他买礼物的时候，也不要忘记自己呢？

最近看到一则新闻：有科学分析表明，女人是天生的购物狂，花钱的快乐会促进女性的激素分泌，提高女性愉悦的程度，让女人更加

美丽。有了这条科学依据，我总算明白了为什么女人特别爱花钱，原来如此啊。

前一阵子，有朋友给我讲了一个故事，让我明白了女人就算在生气时乱花钱，也不一定就是坏事。话说在2001年或是2002年，浙江沿海的一个城市，一对夫妻为了家庭琐事发生了一场不大不小的“战争”，结果就是，女人气呼呼地开了一辆宝马，带着一堆的银行卡、存折出门了。女人开着宝马，沿着大街小巷茫然地转悠，心中的怒火想把一切都烧掉，只想花钱、花钱、花钱，才能把胸口的恶气消除。可几百万的钱一时半会儿哪花得掉啊？撕都撕不完！

一路走一路看，正好看到有个楼盘开盘，售楼处装修得还挺豪华，女人停好车就进去了。售楼人员一看是宝马啊，立刻高规格地接待女人。俊男靓女让女人看得很舒服，满口吴侬软语最容易打动人，正好想花钱，一口气就买了4套公寓，而且一次性全付清。别人惊得目瞪口呆，可她浑不在意，艳羡的目光还让她颇有些得意。虽然还没有全部把钱花光，但心里的气也算是消了，女人揣着4套购房合同施施然回家去了。

男人一见，几百万就这么没了，换来4张购房合同，急得顿足捶胸，也就顾不得吵架那回事儿了，赶忙拿着合同去退房。可开发商不同意，钱都进了口袋，你还想拿回去，没门！男人只好作罢，从此不敢再跟老婆叫板。

哪知就迎来了房地产的春天，房价蹭蹭往上升，那4套房子过了两年几乎翻了一倍多，这个投资比男人办工厂的回报率高多了。男人心想，什么时候老婆再发一次级别比较高的火就好了，花钱消气，说不定又能撞上一个下金蛋的好项目呢。

在困顿中也要绽放女人的优雅

3. 在困顿中也要绽放女人的优雅

既有钱又有闲的女人，这样的女人肯定是优雅的；如果“钱”和“闲”两样中只有一样，那通过自己的努力也是可以优雅起来的；既没钱又没闲的女人，想要优雅就非常不容易了。什么都没有的女人，还能让自己优雅起来，那必定是女人中的“极品”。

嘿嘿，之所以这样说，是为了隆重推出我老妈，因为老妈就属于既没钱又没时间，却又一直很优雅的女人。所以，我一直为既比老妈有时间也比老妈有钱但却没有老妈优雅而汗颜。

先白描一下我老妈。

老妈很爱干净，很整洁。身上的衣服从来都是整洁清爽，出门虽不化妆，但一定是姿容整齐。她喜欢自然、简单的养颜方法，几十年如一日地用面友、雅霜、百雀羚。虽然廉价，但一直让老妈保持着平静、柔和的面庞。虽然老妈已经去世将近十年，但我现在依然还能时时回味起妈妈身上的那种香味，那是妈妈特有的味道。

老妈从不打麻将，不喜欢东家长西家短地和人“八卦”，闲暇之余，她最大的爱好就是看书。我觉得，这是她老人家气质娴雅、从容的主要原因。

生活虽然清苦，但是在妈妈身上却看不出丝毫的困顿与窘迫。这种淡定和从容，即便是在爸爸去世后，妈妈为了一家人的生计不得不去摆小摊时也不曾有丝毫的改变。在周遭一片嘈杂纷乱中，老妈犹如夏日莲花般安静而平和。学生们都爱在她那儿买文具，也许是觉得她没有一般小贩的嗜钱如命和俗气吧。

当年，爸爸的去世就如同晴天霹雳，以至于很长一段时间我们都不能接受这个事实。记得爸爸去世三个月后的一天，我们娘仨（老妈、弟弟和我）看到邻居一家搬家，做丈夫的在前面拉车，妻子和孩子在后面推车，这一幕让我们奔回家抱成一团痛哭了许久。最后还是

妈妈先止住了眼泪，抱着我和弟弟，神态坚毅地说：“不哭了，爸爸不在了，我会把你们带得更好。别的孩子有的，我们也要有。”从此，我再也没有看见妈妈哭过，她努力践行着自己对孩子许下的诺言，我们姐弟两个和其他父母双全的孩子一样，没有为衣食烦恼过，我们得到的爱也不比原来少一分一毫。

上世纪90年代，如果你没有下海经商，那作为普通的老百姓，要想存点儿钱，只能靠勤俭持家。在这一点上，老妈的高明之处就是：花最少的钱，办最多的事。那个时候，我们一家三口主要靠老妈300元的月工资来维持生活。虽然拮据，但在老妈一双巧手的打理下，日子却也过得有模有样。

吃的方面，买的蔬菜从根到叶，肉类从骨头到皮，都能在妈妈巧手的调理下成为佳肴美味。西瓜皮、鱼鳞在一些人家看来都是要进垃圾桶的，但是妈妈却可以把它们制作成各色菜肴，凉拌西瓜皮爽口又营养，肉皮可以做成肉皮冻，鱼鳞可以做成鱼鳞冻，省钱却不损生活质量。老妈虽然是南方人，但也会做北方面食，馒头、花卷、包子、烙饼都不在话下，长相比小店卖的稍差点儿，但是吃起来味道要好多了。自家酿糯米酒，酒香扑鼻，经常勾引得我和弟弟像小馋猫一样偷吃。

穿的方面，老妈更有一绝。穿了10年的衣服，在她身上还和新的差不多。她有一件羽绒服，大约是80年代初买的，到了1992年的时候还和新的一样。衣服上有了污渍，她细心地用汽油一点一点擦掉。洗完的衣服，晾晒后放到樟木箱里。出门是一套干净整洁的外出衣服，在家做家务是一套旧衣服。衣服一定要用电熨斗熨好之后才穿上身。我参加工作时，老妈送我的礼物就是蒸汽熨斗，她告诉我：“衣服只要洗净、熨平，就是一件新衣服。”汗！到现在为止，我用熨斗的次数都不超过两位数。如果我能有老妈一半的勤劳，也不至于像现在，满满一柜子的衣服，却还在抱怨没有衣服可穿。

在那样的年代，普通百姓的生活都很节俭，但老妈的与众不同之处在于：虽然经济拮据，但是生活却要过得精致。她绝不会做那种“貌似节省、实则浪费”的傻事。比如，有的人家不想浪费，饭菜都馊了也舍不得扔，还要吃掉，结果省了几毛钱的粮食，却搭上了几十块钱的医药费。妈妈会把饭菜做得刚刚好，既不多也不少。在她看来，节俭是必须的，但不能影响生活的质量。

在理财方面，老妈也是个能手。有一件事给我留下的印象非常深刻，每到年底，我家存折的钱就经常被老妈倒来倒去，因为那个时候老百姓可以通过转换银行储蓄，获得更多的利息收入。老妈就是通过这种方式赚到了比普通储蓄多不少的钱。我那时年幼，没有好好向妈妈学如何理财，否则今天就可以和大家分享更多的理财知识了。虽然老妈的那种方法现在已经行不通了，但是只要我们足够细心，依然可以找到很多让小财富冒金光的法子。

在增加收入方面，老妈同样很有手段。在我们当时住的小县城，人们有过节逛庙会的习俗。妈妈就抓住这样的?会，在工作之余，从奶奶的小百货店拿来内衣内裤、袜子鞋帽之类的小商品到庙会上去卖，每次的收益都很可观。庙会多的时候，老妈像赶场似的一个一个跑，十来天下来，赚的钱几乎等于老妈全年的工资收入了。老妈理财、赚钱的本事，让我觉得生活处处都是财富。只要用心，哪里都有财富的泉眼。

作为女儿，我见证了妈妈的大半个人生。她的坚韧、智慧、淡定一直感染着我，每当我在生活中遇到挫折的时候，回想起妈妈的忍耐和努力，就会生出莫大的勇气去直面问题。她就像指路明灯，远远地但却温暖地指引着我，成为我人生无尽的财富。同时，老妈的一生也让我懂得：女人的优雅不是表面功夫，更不是有钱就能买来的，而是一种深入骨髓的风致，既绽放自己的美丽，也能温暖周围的人。

做女人要像妙玉一样精致

4. 做女人要像妙玉一样精致

女人不但要学会为自己花钱，更要学会为自己花心思。女人不是因为有钱才优雅，优雅的女人也不一定就有钱。

《红楼梦》中，最精致可人的是谁？是黛玉，还是宝钗？都不是。《红楼梦》中人，最精致的还要数妙玉，她可是一个不折不扣的豌豆公主。

《红楼梦》第四十一回“栊翠庵茶品梅花雪　怡红院劫遇母蝗虫”一节中，有一段妙玉与宝、黛、钗三人品茶、论茶的描写，极其细致地勾勒出了妙玉的精致。喝茶，从茶具到茶叶再到泡茶的水都颇有讲究：茶具不是古董就是绿玉，甚至根雕都成了一个别致的茶盏；茶叶是老君眉；泡茶的水，不是旧年蠲的雨水就是五年前梅花上的雪水。这份精致可不是金钱能够换来的，金钱能换来的精致在清高的妙玉眼里都是俗物。就连黛玉这样的雅人，也因为想不到煮茶的水会是五年前的梅花雪而被妙玉讽刺为“大俗人”。品茶，只能一杯在手细细地啜，不能多吃，否则就变成了牛饮……

作为70后，我从小受到的教育还是勤劳朴实、吃苦耐劳，眼中的美女也是浓眉大眼质朴型的，所以表面上对“妙玉”们存了酸葡萄式的不屑，但内心却艳羡不已：“啧啧，这才是有情调的小资女人，女人就应该精致一些。”

所以说，做女人就是要精致，精致的女人是雅在骨头里的，兰心蕙质绝不会显露在皮相上；外貌不必惊若天人，但是细节里却处处流露着温润和淑雅。精致女人的外衣可以很普通，但一定是干净合体、剪裁精细。贴身贴肉的衣服也一定要讲究，一件文胸或许比一件外套还要贵上许多，贴身穿着仿佛有温暖的手熨贴着肌肤，完美地勾勒身体的曲线，举手投足之间，性感便若隐若现。

精致的女人会用最淡雅的香水，用得不多，行走风起处，有暗香浮动，想要找寻却又香杳无踪，只在不经意间有淡香盈面。

最可贵的是，真正精致的女人往往意在自得其乐，而不在垂钓别人的眼球，却总能无心插柳地吸引男人垂涎、女人艳羡……

但生活中也往往充斥着和精致女人相反的另外一群女人，她们讲究面子上的光鲜靓丽，却总因为一些细节的粗陋而让自己的苦心经营轰然倒地。比如，穿在外面的夏衫可能是豪华商场的上品，可是一不留神却让滑落出来的廉价胸衣肩带暴露了自己的品位，穿的人若无其事，旁观的人却不禁暗暗替那件夏衫叫冤。

穿着一双上千元的细巧女靴，鞋面上却满是泥点子，厚厚的灰尘早就掩盖掉了鞋子的光彩；一手拎着路易•威登的包包，一手抓着麻辣烫，一路走一路吃，吃完了把那些棍子、包装袋随手一抛；有心情、有时间就化个浓妆上班，没心情、没时间就裸着脸上班去，有时是妖姬，有时是村妇……这样的场景在你我身边随处可见。

还有的女人宁愿花同样的钱淘上一大堆做工低劣但款式拉风的衣衫，也舍不得买上一件能够经得起时间和潮流考验的衣服。淘来的衣服只能穿一季，下了几次水之后就蔫得和韩国泡菜差不多了，所以她们的衣橱里虽然总是满满当当，但却总是缺少随时穿得出去的一件。

所以说，精致并不是多花钱，也不是一味地追求名牌。曾经在网上看到一个颇具讽刺意味的笑话：一个酷好追求名牌的女人遇到打劫，她不在乎首饰、皮包，只是苦苦哀求劫匪不要抢走她的四万多元的名牌鞋子！是啊，现在就是有很多女人狂热地追求名牌，认为那就是小资，那就是品位，那就是精致生活！言谈间，旁人若是对某一牌子一无所知，鄙视和不屑立马跃然于面上！日积月累，算算她们在名牌上的消费，足够买一套小户型房子了！

我啰唆了这么多，就是想说，精致是一种智慧和气度，它和花多少钱无关。不用花很多钱，我们一样可以让容颜精致，生活精致，心情精致。

为自己的美丽做加法

5. 为自己的美丽做加法

有人说，一个人的容貌在30岁之前是爹妈给的，30岁之后是自己给的。年纪越长，越觉得这话有道理。生活中，我们每个人都在自觉不自觉地给自己的容貌做加减法，时间越长，加减法的效果越明显。

很不厚道地表一表，我觉得由我自己负责的容貌，要比爹妈负责的那部分稍微美一点儿，这一点有同学给我作证。大学同学毕业十年聚会的时候，大家都说我比上学的时候更美一些。

当然，我绝对算不上“大美女”，爹妈给的底板儿在那里，再怎么努力也只能是“半个美女”。不过，俺可从来没有气馁过，一直在向“美女”这个称谓努力靠近。

我认为，一个女人最大的魅力就是要自信，这是最给自己加分的一项。自信，可以让丑小鸭变成白天鹅，可以让一个貌不出众的女人变得脱俗、惊艳。自信的女人，一举手一投足都彰显着性感和魅力。生活中有很多女人，从外表上看算不上是大美女，但她们自信，自认为是美丽的，而这种自信会感染周围的人，别人也会认为她们是美丽的。自信的女人，那种美是从骨子里散发出来的。她们不是不清楚自己容貌的不足，不是一味地自我感觉良好；相反，她们很清楚自己，她们接受自己的缺憾，容忍自己的不完美。如果你面对的是一个自信的女人，哪怕她有缺憾，她的气质也会让你印象深刻。

自信是可以培养的，尝试着训练自己更加自信一些，慢慢地，你就会真的自信起来。“只要自己不跪着，没有人会比你高。”这是我经常跟自己说的一句话。

怡养心性也是给自己的容貌做加法。相由心生，一个人有什么样的心境，就会有什么样的面貌。心态平和、坦然无惧，脸部的线条就会圆润柔和；心情总是抑郁、纠结、不安，那面色也会晦暗、无神。想成为美女，就要修养心性，用知识、用美德、用坚韧、用包容之心

去修炼。久而久之，脸上的皮肤会光滑，眼神会清澈，你的整个人也会温润如玉。

女人的青春总是很短，美丽的容颜会稍纵即逝。但是自信和内心的宽阔，却让女人如经年的美酒，越陈越醇。

除了心性上的自我修炼之外，恰当的方法也是必不可少的，当然，优雅小主妇的原则是既要美丽又要省钱。总结了一下我的“不花钱”美丽秘方：一方，爱情美好；二方，心态平和；三方，身体健康；四方，作息规律；五方，勤快不懒。这五方，每方一钱，加水熬煮，天天体验，你会发现：笑容恒久远，美丽永留存。

家有小女初长成

第五章

家有小女初长成

小主妇的话题，怎么能少了孩子呢？作为一个精明的小主妇，自然也要用经济实惠的方式来培养孩子。

孩子是家庭最重要的投资，这里的投资不是金钱，而是心思。如果你将世间的一切好东西都早早捧到孩子面前，那他将来对生活还能有多少期待呢？在日常生活中，要告诉我们最亲爱的孩子，他并不能“有求必应”，星星是摘不到的，月亮也是摘不到的；要告诉他必须学会等待和控制；要告诉他，只有通过自己的努力获得的幸福才是真实的。在这个过程中，其实我们已经给了他最宝贵的财富。

省钱生个健康宝宝

1. 省钱生个健康宝宝

小希同学还在我肚子里的时候，我就盘算，怎样生孩子才最省钱呢？在我生活的这个城市，生孩子顺产要1000块左右，剖腹产的费用一般在3500以上。很多女人为了这道选择题而左右为难，但我的答案毫无疑问是选择A，也就是顺产。

虽然我这个财迷选择顺产的初衷是为了省钱，但是很多专家都认为顺产是宝宝来到这个世上的最佳方案，顺产的孩子运动能力、协调能力都比较强，而且还能降低新生儿患吸入性肺炎的几率；顺产的产妇身体恢复较快，同时还避免了麻醉的风险、手术的出血、创伤等问题。好处这么多，怎能不选择顺产呢？

当然，能否顺产不仅要听医生的，还要自己多作准备。十月怀胎，我可作足了顺产的努力，什么散步、爬楼梯……几乎每天都锻炼一个小时以上。但是我觉得更重要的是和肚里的小宝宝多沟通，可别小看了这方式，这是我实践出来的超级管用的“顺产法宝”。

怀着小希的时候，俺的臀部很像鹅的臀部，硕大浑圆，走起路来还一摇一摆，从后面看就是一只大白鹅，按老人们的说法是，这样的身形生产的时候肯定顺顺当当。既然有经验的过来人都这么说了，剩下的就看我的宝贝配不配合了。

别人的胎教是唱着儿歌哄宝贝，而我的胎教说得最多的一句话就是：“宝贝，你老妈可作好了顺产的准备，你要乖乖地配合老妈，要不然，哼哼，到那时我不舒服，你就会更不舒服。”我一边用手摸着肚子，一边威胁肚里的小宝贝。

我说这话的时候，多半像黄世仁向杨白劳要债的口气，不管开始她是不是在用脚踢我，这时候总会很安静，小脚丫立刻不动了。在我的想象中，就会看到一个光屁股的小宝宝，瘪着小嘴，可怜巴巴地在听我训话。

怀孕7个月时去医院做产前检查，医生检查后说我的胎位不正，要做体操进行纠正。动作很简单：屁股翘得高高的，头和胸贴在地面上，做起来就像大白鹅伸长脖子在地上找食一样。我做了两次就没了耐心，于是又开始和宝贝沟通："臭宝宝，你乖乖地调转一下身子，否则有你好看……"好汉不吃眼前亏，宝贝眼看也没有什么能和我抗衡的，于是老老实实服从了我的"强权"，8个月产检的时候，胎位竟然正了。老天作证，我除了和宝贝谈判，就再也没有练过操！

十月怀胎，我严格要求宝贝不能提前出来，也不能推迟出来，不过可以有两天的时间差。

预产期前一天的早晨，宝宝向我发出了信号。我心想：这宝宝可真听话，别的产妇通常要疼上一天才会把宝宝生下来，而我的宝宝就在预产期的日子才有动作，真是太准时了。不知道宝宝是不是被我平时的"恐吓"吓住了，所以没敢让我这当妈的疼上24小时，从凌晨3点开始到上午11点宝宝出生，只让我疼了7个小时，我连无痛分娩的针都没用上，临了，乖宝贝又给我这抠门的妈妈节省了700大洋打麻醉针的钱。真不愧是我椰风的宝贝，懂得节省每一分钱。

本来作好了在产房打持久战的准备，结果在宝贝的密切配合下居然几个小时就结束了"战斗"，以至那些备战用的牛肉干、巧克力都没有派上用场。别的产妇生完孩子就累得睡着了，可当时的我似乎还有很多能量没有释放出来，比在产房外候着的宝哥精力还旺盛。一出产房，我亲自打了几十个电话，告诉各位亲朋好友：我添了一个千金！因为是顺产，我第二天就能下地行走，小希去医院游泳还是我亲自抱过去的呢。

得意完之后，我总结了一下省钱生宝宝的经验，拿出来和正在怀孕或准备要宝宝的姐妹们分享一下。

1. 首先得有宝宝的密切配合。当然，前提是我的胎教工作做得好，威逼利诱，软硬兼施，无所不用其极。

2. 孕妇身体要好，这是选择顺产的基础。没有好的身板做后盾，我和宝哥可能就得“一颗红心，两手准备”，万一自然生产撑不下来，那就得花上3500大洋，还要挨上一刀了。

3. 胆子要大，但心要细，同时要给自己树立信心。

4. 不要怕疼，要坚强。自然生产对孩子、对产妇都有好处。

母乳喂养是最优质的选择

2. 母乳喂养是最优质的选择

“毒奶粉”事件发生后，我在替众多妈妈和婴儿生气、痛恨的同时，也暗自庆幸，幸好小希同学是吃母乳长大的。

在消费市场上，我们永远属于弱势群体。作为母亲，我们想把最好的给孩子，但是我们没有办法看清产品，所以一定把自己能够献出来的拿出来——乳汁。

我是一个平胸的女人，就像那个笑话里说的，俺胸前有两个鸡蛋，还是煎荷包蛋，不过俺可是一头高产的“奶牛”哈。介绍一下我的“奶牛”经验给大家。

首先是要坚定信念，一定要相信自己能够分泌足够的乳汁喂养宝宝。旧社会，妇女们吃糠咽菜都能喂孩子，顿顿都离不开大鱼大肉的当代孕妇，还会比不上旧社会？另外，我认为需要母乳喂养的一个重要理由就是奶粉太贵了，一桶好奶粉要百八十块，一个月要吃掉好几桶，真是不划算。

所以，在怀孕期间，我就仔细研究了一下成为一头高产“奶牛”的种种方法。怀孕期间，乳房的膨胀速度较快，一度让我比较得意，终于摆脱了A cup时代了，可没等得意多久，肚子开始显著增大，镜子中的我竖看猪八戒，横看癞蛤蟆。怀孕晚期的时候，我便细心做好乳头的清洁工作，防止乳腺管被堵。

小希一落地，我这头“奶牛”立刻就上岗了。书上说尽快出奶的办法就是让宝宝一出生就要吮吸母乳，并且不能让她太快接触牛奶，否则吃牛奶太容易了，便不肯费力吸妈妈的奶了。于是，宝贝刚生下来，我便让护士抱到我的身上，让她吮吸我的乳头，可惜这小东西太柔弱了，嘴巴挨着我的乳房还抬不起头，她费了好大的力，还是没办法，于是护士抱开她，说等回病房再试试。

回到病房后，在医生指导下，我开始哺乳，每次都看到宝贝费力地吸，满头大汗，吸了一下又松开，哭一阵，然后又吸，又松开，再哭。这个小家伙为了填饱肚子，全身都在用力啊！什么叫“连吃奶的力气都使上了”，看看小希吃奶就明白了。

这时候，我的奶水并不多，小希睡十几、二十分钟就要找“奶源”吃一下，又累又急，边哭、边吃、边睡。我丝毫没有奶涨的感觉，很担心小希除了吸到空气什么也吃不到，挤了挤乳头，还好，发现能挤出点儿乳汁。

备好了一小袋奶粉，老公到了第二天才泡了点儿，但也没让这小家伙顺顺畅畅用奶瓶吸，而是用吸管吸一小段奶，然后滴入宝宝的小嘴里。小希的小嘴张得大大的，吃到的奶只能润润嗓子眼，老公和我看着她吃都觉得好累。我们在她出生的第一天，就用铁的事实告诉她：人生最重要的事——吃，也不是那么容易的。小家伙嗯嗯啊啊的，觉得这样吃饱一顿比吸妈妈的奶还要费事，于是放弃了吃奶粉，执著地吃母乳了。

后来，她睡在我的身边，只要“奶源”稍稍离开她的嘴巴，必定像小猪一样“嗯嗯”地叫个不停。这时候是新妈妈最痛苦的时候，奶水不多，和宝宝磨合还不够，宝宝吃奶费劲，乳头都被宝宝吮烂了。我那时候给小希喂奶，就是瞄准她张开的嘴巴赶紧塞进去，否则被她急急忙忙的嘴巴乱拱，吮吸到烂的部位会疼得钻心。

各位要做妈妈的同学们，一定要让宝宝吸母乳，忍着痛，让宝宝多多吸，开奶要早，不要太早给孩子喂奶粉，特别不要给他喂太多，如果吃奶粉轻松的话，母乳就没有什么吸引力了。而母乳一旦缺少孩子的吮吸，便会渐渐消退。不要担心孩子一开始吃不够奶会挨饿，他们出生的时候从母体里带出来的养分，足够他们支撑好几天呢。

宝宝出生的第三天，我们一家三口出院回家，我这头高产的“奶牛”也培养成功了，奶水在这一天忽然如潮水般涌来，宝贝吃完了一侧的奶便乖乖睡觉去了，另外一侧还要用吸奶器吸出来。我真恨自己的

肚子不争气，瞧，我现在的奶水养对双胞胎都有富余。那时，财迷的我经常和宝哥说的一句话就是："为什么奶妈这个职业现在不流行了？否则我坐月子都能赚钱呢！"

母乳喂养的好处不多说了，在"毒奶粉"事件后，我一个劲儿地庆幸俺的奶水可不会加三聚氰胺。关于"毒奶粉"事件，我已出离了愤怒，这些所谓的"行业潜规则"已经祸害到我们的婴儿头上了。我不知道这个世界上还有什么可以值得信任，难道钱真的那么重要，重要到可以无视人的生命吗？愤怒之后，我只有悲哀，作为母亲，都希望能尽最大的努力给孩子奉献出最好的东西。给孩子买了最好的牛奶，所以追求品牌，不考虑价格，没想到依然是错。

别的不多说了，在这里表一表我这头"奶牛"的"饲料"吧，也许会对各位准妈妈有所帮助。

喝"催乳汤"不宜过早，也不宜过迟。民间常在分娩后的第三天开始给产妇喝鲤鱼汤、猪蹄汤，这是有一定道理的。它既能为分泌大量乳汁作好准备，又可使产妇根据下乳情况随时控?进汤量，乳汁少可多喝，乳汁多可少喝。

吃的方面，我首推米酒冲蛋，甜津津，又不油腻，糯米酒顺气通乳，鸡蛋补血，从小我就喜欢吃，甚至在生孩子之前几天就开始吃了。如果自己家里有人会做糯米酒，在生宝宝之前就要准备好了，放点儿黑糯米酿糯米酒，加点儿枸杞，又补气血又能发奶。糯米酒冲蛋的时候也可多放一点儿红枣、枸杞、桂圆，这样能"一物多补"。

什么黄豆炖猪蹄、木瓜炖猪蹄，这些都可以发奶，一定要多多吃。如果担心油脂过高会长胖，有一种办法可以避免：等凉后放冰箱里，待猪油冻在上层，刮掉，然后加热再吃。还有一个办法比较简单，在家里准备一大堆吸管，喝汤就用吸管吸，注意不要烫到嘴巴，这样就既能喝到养分又不会吃到脂肪了。

蒸鲫鱼也是我推荐的一种发奶食品。鲫鱼要小，古话说"大鲫鱼养身，小鲫鱼发奶"，鱼肉蛋白质含量高，肉质鲜嫩味美，对孩子的大脑

发育特别好，又不会让新妈妈长胖，这道催乳偏方注意不要放盐。

豆浆也是好东西，新妈妈可以当水来喝。每天打上一大壶，从早喝到晚。另外，建议姐妹们这个时候要多吃黄豆、红豆、黑豆类食物，补血还强肾。

夜宵嘛，可以吃点儿木瓜炖鲜奶，以奶补奶，还可以丰胸，宝宝断奶之后，乳房不至于缩水得太厉害。

如果奶水哗哗地流，不想浪费，可以用来做面膜，这可是当年慈禧太后的美容秘法。还可以给小宝贝洗脸，据说这样会使宝宝的皮肤变得更加白皙、细腻、光滑，一般人我还不告诉她呢！要是还用不完，就给孩子他爸喝，这是好东西，千万不要浪费了。还可以挤到塑料瓶子里，然后放进冰箱冷冻，可以保存比较长的时间。冻的时候最好用100ml左右的瓶子装，大概刚好够宝宝一次的食量，吃的时候，解冻加热后装到奶瓶里，宝宝就可以在妈妈上班不能回来的这段时间继续享受母乳了。注意一次解冻一瓶，不能解冻太多，因为一经化冻，细菌就会成倍增长，再冻的话质量就远远不如当初了。

哺乳期的妈妈们，一定要忍住别吃油炸食品，那些花椒、胡椒、桂皮等辛辣伤津液的作料也不要沾染。这个时候，你的首要任务就是要保持胸前充足的“奶源”，如果没有足够的津液、血气，你的奶水就不能生化而来。新妈妈最好的食品就是汤汤水水，口味重的妈妈可能会觉得这样的饮食很难适应，但是我要告诉你的是，只要你坚持吃清淡口味的汤汤水水，不仅能保证宝宝的“食堂”24小时营业，还可以让当妈的有水润、滑嫩的好皮肤。

给孩子治病也要“抠门”

3. 给孩子治病也要“抠门”

看到题目，估计很多妈妈要拿板砖拍我了，我很犹豫还写不写这一段。但是转念一想，这毕竟是我省钱养乖女的一个重要环节，还是不能忽略的。而且我认为，现在的孩子不是受的宠爱、关注太少，而是相反，他们占有的“资源”太多了。小孩子有个头疼脑热的小毛病其实很正常，不正常的往往是家长，我们常常先是自己乱了方寸，把一些小问题大而化之，其后果就是把自己变得很无知、很无能，过分地轻信医生、依赖高价药物。想想我们自己小的时候，感冒吃点儿药，最多打打青霉素也就好了。现在的孩子可好，有点儿小病就得上医院，一去医院就要输液，用药必用先锋，抗生素越用越高级。可叹我们家长平时省吃俭用，这个时候都捐给医院了，有时候，好心的医生照顾咱们，给开点儿便宜药，家长们却惯性使然，反倒会担心医生没用心给自己的孩子治病。结果弄来弄去，我们的孩子都成了试验新药的小白鼠了。

闲话少叙，还是来说说我是怎么“抠门”的吧。

有一次小希同学感冒了，流鼻涕，还有点儿烧，精气神儿也不比平常，有点儿像霜打了的茄子，看得我揪心。早上，我看了看她的舌苔，淡红的舌头上厚厚一层白苔，凭我毕生的中医知识，初步断定是受了寒。生姜是驱寒的常胜将军，于是我下厨给小希熬了一碗姜汤。

可是这个“小祖宗”嫌姜汤不好喝，于是，我把姜汤改成了蛋花汤，可是小希这家伙还是用小手把嘴巴捂得紧紧的，死活就是不喝。任我怎么威逼利诱，也撬不开她的嘴。

别看我平时凶巴巴的，可是孩子一闹起病来，我的心就软得比豆腐还不如。这个时候就不敢太责怪小希，怕孩子再着急上火，所以她不肯喝汤我也不好强迫，只好另寻他法。我试着和她商量用热水泡脚，这个方法简单易行，还没有副作用，关键是她也不怎么抵触。可

能我家宝贝也看出来了，她要是还不肯“就范”的话，她妈妈我也就黔驴技穷了，后果只有一个——去医院，所以她勉勉强强、哼哼唧唧地答应了。

商议已定，我又开始忙活了。先是烧了一锅开水，又找来一个大水桶，冷热水兑成50度左右，小希在一边瞪着眼睛看我忙活，一脸恐怖的表情，好像我要把她煮了似的。一切准备停当，我抱过小希放到小板凳上，试过水温觉得还好，就一边温言软语地赔着笑，一边把她的“小猪蹄”摁到了水里，一直没过小腿肚。可能因为她还不太适应水温，刚一下水，小家伙又是皱眉又是抖脚，一双小脚丫蹭地提起老高，嘴里还叫道：“好烫！”

我知道她是故意“表演”给我看，不想再由着她拖时间把水弄凉，于是又把她的小脚丫摁回到水里，同时凶相毕露地说道：“不泡脚，就去打针！”一听这话，小希立马变乖，不再反抗了。过了一阵，适应了热水的温度之后，她反倒开始享受泡脚的乐趣了。

估摸着水温降得差不多了，我摸了摸小希的后背，有了细密的汗珠，我知道效果已经显现，可以歇一会儿了，否则再泡下去就成了冷水泡脚了。这回我又不得不强行把小希的脚丫子从水里拎出来，她这会儿玩水正在兴头上，还不愿意出来呢。帮她擦干了脚，我这老妈子趁着热乎劲开始给她做按摩，主要是按摩脚心的涌泉穴。按摩舒服了之后又泡了点儿强必林给她喝。以我的经验，小孩子感冒发烧多半是有炎症，强必林是小孩常用的消炎药，对于一般的炎症都比较有效，而且副作用不大。因为强必林是水果味的，所以小希这回很痛快地把它当果汁喝下去了。接着，我又给她泡了午时茶颗粒冲剂喝，主要是起抗菌消炎的作用，还有镇静作用。

吃了药之后，安顿小希睡了一觉，看着静静睡着的小宝贝，我却安生不下来，像哨兵观察敌情一样，一会儿摸摸她的额头烫不烫，一会儿试试她的鼻息热不热，比热锅上的蚂蚁强不了多少。到了晚上再试时，小希的热度还没有退。我又赶紧买了正柴胡冲剂，这个药的口

味可不比强必林，但是在我的高压手段之下，小希还是哭哭啼啼地吃下去了。接着，继续给她泡脚，仍然吃强必林。

第二天，小希的热度终于开始下降了，但仍在低烧。我心里有点儿惴惴不安，但还是坚持自己的方法，只是更加密切地观察宝贝的反应。果然，到了下午，宝贝的精神头终于好起来了。到了晚上，居然又恢复到了以前狗都嫌她闹的状态了，我心里知道我的办法对路了。

第三天，小家伙彻底退烧了，但她吃药却吃上了瘾，开始自己找药吃，拿出午时茶和强必林，郑重其事地对我说："妈妈，我吃这两个药，不吃那个药。"她指着正柴胡颗粒嘟着嘴，原来她把午时茶和强必林当成糖水了。

虽然小希已经没有了症状，但我还是应她的要求给她吃了午时茶和强必林，为的是巩固一下疗效，不要出现反复。到了晚上再看她的舌苔，已经渐渐由厚转淡，我就停了其他两个药，只让她继续吃午时茶。

小希病好之后，我大概合计了一下，如果我不是沉着冷静地用自己的办法给她治，而是直接送小希上医院的话，这点儿毛病没有300块大洋肯定不能完事，而我自己买药只花了20多块钱就搞定了。孩子少遭了不少罪，大人也不辛苦。

当然，这一切都要有个前提，那就是当妈的首先要有这方面的知识。虽然小希在这次生病过程中一直发烧，让我很忐忑，那是因为情急关心，实际上我对自己的手法还是很有信心的。如果你要是觉得自己的能耐和三脚猫式的江湖郎中差不多，那还是趁早带孩子上医院的好。还有就是，不管上不上医院，在孩子生病的时候，当妈的宁可不睡觉也要多观察孩子的情况。多注意孩子的精气神儿怎么样，睡觉安稳吗？呼吸匀不匀？鼻息热不热？另外再多说一句，有了孩子之后，为人父母的兄弟姐妹们平常有空最好多积累点小儿防病、治病的常识，一来可以防患于未然，在生活起居上就避免孩子得病；二来孩子万一有点儿头疼脑热的小毛病，在家里就可以及时医治。这么一来，

省钱倒在其次，最重要的是能够让孩子少跑医院，多休息静养，同时也少了一些医疗风险。当然，这话要是让医生听到就不乐意啦，但话糙理儿不糙。

随着小希渐渐长大，我越来越发现，父母调理的饮食、抚养孩子的方式会在一定程度上影响着孩子的体质。比如，为了增强孩子的体质，我会经常带小希去游泳，同时，为了防止游泳着凉，我回家就给她喝姜汤，或是用热水泡脚。我们家的小希，现在被我调理得连感冒发烧这样的小毛病都很少有，刚有点儿打喷嚏、流鼻涕的小苗头，我就如法炮制，她也很配合，小症状立马就消失不见了。而且小希也开始相信姜汤的力量，肯乖乖地喝了，冰雪聪明的她，当然知道喝点儿苦药水总要好过被医院的白大褂扎针。

很多时候，我就是采取这样的方式调治孩子的小毛病。有时，即使上了医院也只是验一下血，如果没有问题，我会连药都不开，自己回家给宝贝治病。我一直都有这样一个信念：父母是孩子最好的医生。孩子的健康就掌握在父母的手心里，当爹妈的多一点儿观察，多一点儿耐心，再多一点儿狠心（不要怕，孩子只有经历风雨才能长大），我们的宝贝一定会健健康康地长大。

培养财商，许孩子一个美好未来

4. 培养财商，许孩子一个美好未来

现在的小孩子，不会再经历我们小时候的那种贫乏岁月，虽说不能买星星买月亮，但只要不是太奢侈的玩具，现在的家长基本都舍得给自己的孩子买，而孩子也就不太能体会到金钱的来之不易。小希同学就从来不会考虑家里的钱袋子是肥还是瘦，张嘴就是："妈妈，我要《虹猫蓝兔七侠传》的手表。"买了手表之后，没安生两天，又说道："妈妈，给我买公主的鞋子。"鞋子刚穿上脚，小家伙又开始嚷起来："妈妈，我还没有公主的袜子呢。"

小丫头片子，当你妈是开杂货铺的老板娘吗？我发现事态不能再这样发展下去了，便正色告诉她："妈妈没有公主袜子。"

"那我们去超市里买嘛！"三岁多的小希还知道这些东西都是商店里的，不是自家长出来的。

"没钱！"被逼到这个份儿上，我就有点儿"痛恨"眼前这个视金钱如粪土的小希。手里刚有点儿钱，她就急着要帮我花出去。

"你有嘛，有嘛，有嘛……"小希开始念紧箍咒了，真当我是自动提款机了。

后来我意识到，是我对小希同学的要求太不讲原则，有求必应、一味迁就，才导致了她这种花钱如流水的态度。我之前的纵容，给她造成的印象就是：只要她想要的东西，就一定能得到，而且不费吹灰之力，失去当然也不觉得可惜。这显然对她、对我、对这个家都不是一件好事。体会不到赚钱的辛苦，自然就不知道金钱的来之不易。而且，孩子越长越大，她的"欲望"也越来越多，我可真是体会到了什么叫欲壑难平了。这时，表姐的育儿经验给我了一点儿启示。

表姐是做生意的，对钱的流进、流出一向视若等闲。对她的宝贝儿子诚诚，她更是大方得不用提。我以为在花钱这件事上，诚诚较之

小希只会有过之而无不及，没想到和他们娘俩一起出去玩了几次，却发现小小年纪的诚诚，在合理调度金钱方面远远胜于我这个大人。

有一次，我们去看马戏表演，有一个互动游戏，收费是这样的：和戏团里的动物们合影收20元，骑马绕场走一圈收30元。我想都没想就买了三张合影的票给三个孩子。诚诚拿到票之后立刻找我商量："小姨，咱们要是买30元的票，既能骑马，又能合影，相当于起了两个作用，比单合影强多了，还是换骑马的票吧。"我一听之下如醍醐灌顶，马上照办。换票之后，三个小朋友骑上大马绕场一周，我们在场外咔嚓、咔嚓不停地拍照。一圈下来，留下了他们千姿百态的笑脸。事后算起来，这种方式真是便宜了许多。如果仅仅是和动物合影的话，我敢肯定小希同学一定又会提出骑马的要求，30元的骑马票肯定还是省不了的。而诚诚的一句提醒，里里外外给我省下了近一百大元。

还有一次，诚诚要买辅导书，表姐给了他100块钱让他自己去柜台买。我们坐在一旁歇脚，我远远地用眼睛瞄着诚诚，想看看他怎么花钱。只见诚诚直奔柜台，仔细挑选了几本辅导书后便干脆利落地直接买单。在付款的时候，我看到款台旁边摆着很多促销的笔和玩具，对小孩子来说都是相当有诱惑力的，但诚诚却熟视无睹，像个小大人儿似的拿了书和找零的钱，一点儿都没有犹豫就回来了。我不由暗自纳闷：这孩子怎么有这么强的自律性？一般的孩子都很少能做到，更何况是零花钱一向很充裕的诚诚？

我向表姐夸赞了诚诚一番，表姐一脸得意地说道："你不知道，诚诚很有生意头脑，我们出去买东西，他从来不会当着店主的面和我要东西，怕对方抬价，常常是偷偷地告诉我，让我去讨价还价一番给他买回来。如果我给他分析说这样东西不值得买，他也很听从我的意见，很少在买东西上和我闹脾气。"

我越听就越奇怪："诚诚不过一个小孩子，怎么能有这么强的自律性？"

表姐说：“其实，我和你姐夫也没有在这方面刻意培养他什么，只是在谈论生意的时候，从不回避他，他自己也愿意听一听、看一看、想一想。最重要的是，我们估算了一下他平时的开销，按月给他一笔零花钱，让他自己计划着买自己想要的东西，然后再定期问问他零花钱是怎么花的。如果钱花得恰当、正确，我们还会给他一点儿奖励。如果他早早就把当月的零花钱花完，我们一般也不会预支或者援助他，而是让他自己想办法等到下个月。”

要想让孩子学会理财，就必须先让他接触到钱。听了表姐的一席话，我忽然明白了这个道理。和我一样，很多家庭都担心孩子不会管钱，怕孩子手里有了钱会花销无度，甚至是犯错误，所以谈论金钱时有意避开孩子，也很少让孩子自己掌管零花钱。这样做的后果就是，孩子对金钱完全没有概念，只知道要花钱就伸手，有钱就花光，长此以往，你让他如何能正确对待钱财呢?

明白了这个道理之后，我开始着手改造小希的“金钱观”，确切地?是改造我自己对孩子的财商教育，总结下来，大概有如下几点：

1．按月给小希一笔零花钱（当然还是我们替她拿着）。一开始的时候，我们每天给她记一次账，如果当天花费合理，记一朵小红花，三个月集够70朵小红花就奖励50元。大概过了小半年的时间，我和宝哥不约而同地发现，小希像以前那样“狮子大开口”地和我们要东西的次数越来越少了。我们不禁暗自窃喜。

2．如果小希在每月的零花钱用光之后还有额外开销，我和宝哥就视情况而定，鼓励她通过帮我们做家务，自己赚钱。我给她的劳务标准是：帮妈妈洗碗一个一毛钱，倒垃圾一次三毛……

3．过犹不及，别让孩子成为小财迷。在培养小希靠打工赚钱的过程中，还有个小插曲。小希有一天突然提出要给我和老公捏背，而且开价就是一分钟两毛！在为女儿的财商进步如此之快而偷着乐的同时，我们也不由得暗暗地捏了一把汗：要是我们一手栽培起来的这个小财迷养成了习惯，凡事必以金钱开道的话，那我和宝哥岂不要……

想到这儿，我们夫妻俩众口一辞，给她当头棒喝——捏背、倒洗脚水、递毛巾之类的活，纯属亲情奉献，不能以金钱论价！被我们左右夹击地训了一通之后，小希的财商又高了一大截：原来金钱也有不好使的时候！

说了这么多，其实也无非几句话：我们之所以要煞费苦心地教育孩子学理财，搞启蒙，倒不是要把小希培养成未来的巴菲特或索罗斯，我们只想让她明白：喜欢钱未必庸俗，鄙视钱未必高尚；金钱仅仅是通往自由世界的一个手段，而不是结果；如何用好金钱，才是我们应该追求的目标。当然，这些大道理，她要长大后才会慢慢明白。